

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Журавлева Юлия Вадимовна
Должность: Директор
Дата подписания: 07.06.2022 16:43:01
Уникальный программный ключ:
4e44477518b3d1dbaa4752222b21dfe9e087db38

**Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«РОССИЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРАВОСУДИЯ»
Приволжский филиал**

Рабочая программа дисциплины

«ИСПОЛНЕНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ ДОГОВОРОВ»

Набор 2021 г.

Специальность: 40.05.04 Судебная и прокурорская деятельность

Профиль подготовки/специализация: Гражданско-правовой

Рабочая программа разработана в соответствии с требованиями ФГОС.

Разработчик (-и): Урчукова Е.Х., преподаватель кафедры

Малышева Е.Ю., к.ю.н., доцент, доцент кафедры гражданского права ПФ РГУП

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры гражданского права (протокол № 9 от «29» апреля 2021г.)

Зав. кафедрой Малышева Е.Ю., к.ю.н., доцент _____

Рабочая программа рассмотрена Методической комиссией Приволжского филиала ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия» (протокол № 4 от «30» апреля 2021 г.).

Рабочая программа утверждена Учебно-методическим советом Приволжского филиала ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия» (протокол № 6 от «13» мая 2021 г.)

Нижний Новгород, 2021

ПРОТОКОЛ ИЗМЕНЕНИЙ
рабочей программы дисциплины
Исполнение предпринимательских договоров
для набора 2021 года

Краткое содержание изменения	Дата и номер протокола заседания кафедры

Актуализация выполнена:

_____ «__» _____ 20__ г.

Зав. кафедрой

_____ «__» _____ 20__ г.

Оглавление

	Наименование разделов	Стр.
	Аннотация	
1	Цели и планируемые результаты изучения дисциплины	4
2	Место дисциплины в структуре ОПОП	4
3	Объем дисциплины и виды учебной работы	4
4	Содержание дисциплины	6
5	Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины	30
6	Материально-техническое обеспечение	40
7	Карта обеспеченности литературой	42
8	Фонд оценочных средств	44

Аннотация рабочей программы дисциплины «Исполнение предпринимательских договоров»

Цель изучения дисциплины	Целью изучения дисциплины является освоение компетенций (индикаторов достижения компетенций), предусмотренных рабочей программой.
Место дисциплины в структуре ОПОП	Дисциплина по выбору части учебного плана, формируемой участниками образовательных отношений.
Компетенции, формируемые в результате освоения дисциплины	ПК-1, ПК-3.
Содержание дисциплины	Тема 1. Общие положения о предпринимательских договорах Тема 2. Виды предпринимательских договоров. Договорные конструкции Тема 3. Способы обеспечения исполнения договорных обязательств Тема 4. Заключение предпринимательского договора Тема 5. Исполнение предпринимательского договорного обязательства Тема 6. Расчеты в предпринимательской деятельности Тема 7. Прекращение предпринимательского договорного обязательства. Правовые последствия неисполнения (ненадлежащего исполнения) предпринимательского договора
Общая трудоемкость дисциплины	Общая трудоемкость дисциплины составляет 2 зачётные единицы (72 часа)
Форма промежуточной аттестации	Зачет

1. Цели и планируемые результаты изучения дисциплины

Целью изучения дисциплины является освоение компетенций (индикаторов достижения компетенций), предусмотренных рабочей программой.

В совокупности с другими дисциплинами ОПОП дисциплина обеспечивает формирование следующих компетенций:

Таблица 1

№	Код компетенции	Название
1	ПК-1	Способен обеспечивать соблюдение законодательства субъектами права
2	ПК-3	Способен применять нормы материального права

Планируемые результаты освоения дисциплины в части каждой компетенции указаны в картах компетенций по ОПОП.

В рамках дисциплины осуществляется воспитательная работа, предусмотренная рабочей программой воспитания, календарным планом воспитательной работы.

2. Место дисциплины в структуре ППСЗ/ОПОП

Дисциплина по выбору части учебного плана, формируемой участниками образовательных отношений.

3. Объем дисциплины и виды учебной работы

Таблица 2.1. Очная форма обучения

Вид учебной работы	Трудоемкость		
	зач. ед.	час.	по семестрам
			8 семестр
Общая трудоемкость дисциплины по учебному плану	2	72	72
Контактная работа	-	24	24
Самостоятельная работа под контролем преподавателя, НИРС	-	48	48
Занятия лекционного типа	-	12	12
Занятия семинарского типа	-	12	12
в том числе с практической подготовкой	-		
Форма промежуточной аттестации	-		Зачет

Таблица 2.2. Заочная форма обучения

Вид учебной работы	Трудоемкость			
	зач. ед.	час.	по семестрам	
			7 семестр	8 семестр
Общая трудоемкость дисциплины по учебному плану	2	72	72	
Контактная работа	-	10	2	8

Вид учебной работы	Трудоемкость			
	зач. ед.	час.	по семестрам	
			7 семестр	8 семестр
Самостоятельная работа под контролем преподавателя, НИРС	-	62	20	42
Занятия лекционного типа	-	4	2	2
Занятия семинарского типа	-	6		6
в том числе с практической подготовкой	-			
Форма промежуточной аттестации	-			Зачет, контр. работа

Таблица 2.3. Очная форма обучения на базе СП

Вид учебной работы	Трудоемкость		
	зач. ед.	час.	по семестрам
			6 семестр
Общая трудоемкость дисциплины по учебному плану	2	72	72
Контактная работа	-	36	36
Самостоятельная работа под контролем преподавателя, НИРС	-	36	36
Занятия лекционного типа	-	18	18
Занятия семинарского типа	-	18	18
в том числе с практической подготовкой	-		
Форма промежуточной аттестации	-		Зачет

Таблица 2.4. Заочная форма обучения на базе СП

Вид учебной работы	Трудоемкость			
	зач. ед.	час.	по семестрам	
			5 семестр	6 семестр
Общая трудоемкость дисциплины по учебному плану	2	72	72	
Контактная работа	-	2	2	4
Самостоятельная работа под контролем преподавателя, НИРС	-	66	66	
Занятия лекционного типа	-	2	2	
Занятия семинарского типа	-	4		4
в том числе с практической подготовкой	-			
Форма промежуточной аттестации	-			Зачет, контр. работа

4. Содержание дисциплины

4.1. Текст рабочей программы по темам

Тема 1. Общие положения о предпринимательских договорах

Роль частного права в обеспечении развития рыночной экономики и в правовом регулировании отношений с участием предпринимателей. Ценность договорных конструкций в предпринимательском праве. Роль и значение договора в регулировании отношений с участием предпринимателей. Принципы договорного права. Пределы свободы предпринимательского договора.

Понятие предпринимательского договора. Виды и особенности предпринимательского договора (Общая характеристика). Подходы к определению предпринимательского договора представителей различных правовых школ и концепций (В.В. Лаптева, С.С. Занковского, В.Ф. Яковлева, В.С. Белых). Деление отношений на b2b, b2c и c2c в современных кодификациях. Причины и критерии выделения предпринимательских договоров. Понятие обязательства, связанного с осуществлением предпринимательской деятельности. Предпринимательские обязательства и потребительские договоры. Разграничение предпринимательского и гражданского договора. Объекты предпринимательского договора. Содержание предпринимательского договора. Субъекты предпринимательского договора.

Тема 2. Виды предпринимательских договоров. Договорные конструкции.

Публичное регулирование договорных отношений. Виды предпринимательских договоров. Поименованные и непоименованные предпринимательские договоры. Смешанные договоры. Горизонтальные, вертикальные, внутрихозяйственные обязательства. Специальные договорные конструкции: публичный договор, договор присоединения, рамочный договор, опцион на заключения договора, опционный договор, абонентский договор. Опцион на заключение договора и опционный договор. Потребительский договор. Коммерческий договор. Типовые договорные конструкции. Защита слабой стороны предпринимательского договора.

Договоры с участием публично-правовых образований. Аренда государственного и муниципального имущества.

Предпринимательские договоры о реализации товаров. Предпринимательские договоры по предоставлению имущества в пользование. Предпринимательские договоры подрядного типа. Предпринимательские договоры об оказании услуг. Посреднические договоры в сфере предпринимательской деятельности. Договоры, направленные на организацию совместной деятельности. Организационные договоры в предпринимательской деятельности.

Тема 3. Способы обеспечения исполнения договорных обязательств

Обеспечение исполнения предпринимательских договоров. Общая характеристика способов обеспечения.

Залог. Требования к предмету залога, залог всего имущества, обеспечение всех обязательств должника, обеспечение залогом будущих требований, сохранение и следование залога, защита прав залогодержателя.

Удержание. Разграничение залога и удержания.

Поручительство. Существенные условия, срок и порядок оформления, основания прекращения поручительства, изменение условий обеспечиваемого обязательства.

Независимая гарантия.

Задаток. Обеспечение задатком обязательств по предварительному договору. Соглашение о задатке. Соотношение задатка и аванса. Соотношение задатка и неустойки. Уменьшение размера задатка судом;

Неустойка. Форма и содержание соглашения о неустойки. Уменьшение неустойки: основания и порядок.

Обеспечительный платеж в системе способов обеспечения исполнения предпринимательских договорных обязательств. Соглашение об обеспечительном платеже.

Иные способы обеспечения исполнения.

Тема 4. Заключение предпринимательского договора

Порядок заключения предпринимательских договоров. Способы заключения предпринимательских договоров. Заключение договоров на торгах. Заключение договоров в сети Интернет. Заключение договоров с использованием электронных средств коммуникаций. Оформление существенных условий договора. Оферта и ее акцепт в предпринимательских договорах. Форма предпринимательского договора. Преддоговорные отношения и преддоговорная ответственность. Протокол разногласий к договору. Недобросовестное ведение переговоров в предпринимательской деятельности. Заверения об обстоятельствах в договорных отношениях. Толкование предпринимательского договора. Принципы толкования договора. Ограничение права требования признания договора незаключенным либо недействительным. Изменение и расторжение договора в связи с существенным изменением обстоятельств в практике российских судов. Фактически сложившиеся договорные отношения в судебно-арбитражной практике.

Тема 5. Исполнение предпринимательского договорного обязательства

Соотношение понятий «исполнение обязательства», «исполнение договора». Смещение понятий «обязательство» и «договор». Понятие и природа исполнения обязательства. Исполнение договора. Особенности регулирования отношений с участием предпринимателей в обязательственном. Принципы исполнения предпринимательских обязательств. Надлежащее исполнение: надлежащий субъект, надлежащее место, надлежащий способ, надлежащий предмет, надлежащий срок. Принцип реального исполнения предпринимательского договора. Принцип сотрудничества сторон.

Содержание исполнения договорного обязательства. Практические аспекты оформления исполнения обязательства по предпринимательскому договору. Форма исполнения договорного обязательства. Виды исполнения договорного обязательства. Субъекты исполнения. Особенности исполнения при множественности субъектов. Перемена лиц в договорном обязательстве. Исполнение неуполномоченному лицу. Возложение исполнения на третье лицо: оформление и риски. Встречное исполнение. Принятие исполнения договорных обязательств, оформление принятия исполнения. Товарораспорядительные документы. Накладная. Счет-фактура. (накладные, акты приема-передачи, приемка работ и т.д., односторонний акт приемки подрядных работ, полномочия на приемку. Требования к акту приемки).

Недобросовестный отказ от принятия исполнения: критерии и правовые последствия. Недопустимость одностороннего отказа от исполнения предпринимательских договоров. Возмещение потерь, возникших в случае наступления определенных в договоре обстоятельств.

Тема 6. Расчеты в предпринимательской деятельности

Понятие и правовая природа расчетных отношений.

Формы расчетов. Ограничения расчетов наличными денежными средствами в предпринимательской деятельности.

Порядок расчетов. Аванс (предоплата). Правовые последствия просрочки исполнения после внесения предоплаты. Отсрочка и рассрочка оплаты. Проценты по денежному обязательству (законные проценты).

Расчеты платежными поручениями, по аккредитиву, инкассо, чеками: правовое регулирование и порядок.

Иные способы расчетов.

Проценты по денежному обязательству (законные проценты).

Тема 7. Прекращение предпринимательского договорного обязательства. Правовые последствия неисполнения (ненадлежащего исполнения) предпринимательского договора

Прекращение обязательства надлежащим исполнением.

Зачет встречных требований (однородность требований и иные условия допустимости зачета, порядок осуществления зачета, односторонний зачет и т.д.).

Отступное и новация (отличия правовых институтов, существенные условия, новация обязательства с пропущенным сроком давности и иные механизмы эффективного использования новации).

Существенное изменение обстоятельств и невозможность исполнения как основания прекращения договорных обязательств сторон. Валютные риски.

Односторонний отказ от договора и иные основания прекращения договора (соглашение сторон, наступление заранее оговоренных условий и т.д.).

Ответственность за нарушение предпринимательских обязательств. Основания ответственности. Меры ответственности и меры оперативного воздействия. Неисполнение и ненадлежащее исполнение. Способы защиты гражданских прав сторон. Применение ответственности независимо от вины нарушителя договора. Возмещение убытков. Виды убытков. Основание возмещение убытков. Принципы определения размера убытков. Проблемы доказывания наличия оснований возмещения убытков и их размера. Ценовая разница как разновидность убытков. Соотношение с требованием об уплате неустойки. Неустойка. Виды неустойки. Проценты за пользование чужими денежными средствами.

Основания освобождения от ответственности. Основания и порядок снижения размера ответственности. Понятие и критерии несоразмерности размера ответственности последствиям нарушения обязательства. Расторжение договора в одностороннем порядке. Основания и порядок применения. Существенность нарушения обязательства. Несправедливость условий договора присоединения. Правовые последствия. Присуждение к исполнению в натуре. Приостановление встречного исполнения и иные средства правовой защиты от нарушения договора (уменьшение цены, перевод на предоплату и т.д.). Индемнити в российском договорном праве.

4.2. Разделы и темы дисциплины, виды занятий (тематический план)

Тематический план

Таблица 3.1
Очная форма обучения

№ п/п	Тема дисциплины	Код компетенции	Общая трудоёмкость дисциплины	В том числе					Наименование оценочного средства
				Самостоятельная работа под контролем преподавателя, НИРС	Контактная работа	Занятия лекционного типа	Занятия семинарского типа	Практическая подготовка	
1.	Тема 1. Общие положения о предпринимательских договорах	ПК-1 ПК-3	2 (72)	7	4	2	2	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту.
2.	Тема 2. Виды предпринимательских договоров. Договорные конструкции.	ПК-1 ПК-3		7	4	2	2	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту, Темы рефератов, Правовые ситуации.
3.	Тема 3. Способы обеспечения исполнения договорных обязательств	ПК-1 ПК-3		7	4	2	2	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Темы рефератов, Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту. Деловая игра

4.	Тема 4. Заключение предпринимател ьского договора	ПК-1 ПК-3		7	2	1	1	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Правовые ситуации; Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту.
5.	Тема 5. Исполнение предпринимател ьского договорного обязательства	ПК-1 ПК-3		7	4	2	2	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Темы рефератов, Правовые ситуации; Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту
6.	Тема 6. Расчеты в предпринимател ьской деятельности	ПК-1 ПК-3		6	2	1	1	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Темы рефератов, Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту. Деловая игра
7.	Тема 7. Прекращение предпринимател ьского договорного обязательства. Правовые последствия неисполнения (ненадлежащего исполнения) предпринимател ьского договора	ПК-1 ПК-3		7	4	2	2	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Правовые ситуации; Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту, Деловая игра
	Итого		72	48	24	12	12	0	

Тематический план

Таблица 3.2
Заочная форма обучения

№ п/п	Тема дисциплины	Код компетенции	Общая трудоёмкость дисциплины	В том числе					Наименование оценочного средства
				Самостоятельная работа под контролем преподавателя, НИРС	Контактная работа	Занятия лекционного типа	Занятия семинарского типа	Практическая подготовка	
	Тема 1. Общие положения о предпринимательских договорах	ПК-1 ПК-3	2 (72)	9	2	1	1	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту.
2.	Тема 2. Виды предпринимательских договоров. Договорные конструкции.	ПК-1 ПК-3		9	1,5	0,5	1	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту, Темы рефератов, Правовые ситуации; Задания для контрольной работы для заочной формы обучения.
3.	Тема 3. Способы обеспечения исполнения договорных обязательств	ПК-1 ПК-3		9	1,5	0,5	1	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Темы рефератов, Тестовые задания, вопросы, задачи к

									зачёту. Деловая игра; Задания для контрольной работы для заочной формы обучения.
4.	Тема 4. Заключение предпринимател ьского договора	ПК-1 ПК-3		9	1	0,5	0,5	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Правовые ситуации; Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту.
5.	Тема 5. Исполнение предпринимател ьского договорного обязательства	ПК-1 ПК-3		9	1,5	0,5	1	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Темы рефератов, Правовые ситуации; Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту
6.	Тема 6. Расчеты в предпринимател ьской деятельности	ПК-1 ПК-3		8	1	0,5	0,5	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Темы рефератов, Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту. Деловая игра; Задания для контрольной работы для заочной формы обучения.
7.	Тема 7. Прекращение предпринимател ьского договорного обязательства. Правовые последствия неисполнения (ненадлежащего исполнения) предпринимател	ПК-1 ПК-3		9	1,5	0,5	1	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Правовые ситуации; Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту, Деловая игра; Задания для контрольной

	ьского договора								работы для заочной формы обучения.
	Итого		72	62	10	4	6	0	

Очная форма обучения на базе СП

№ п/п	Тема дисциплины	Код компетенции	Общая трудоёмкость дисциплины	В том числе					Наименование оценочного средства
				Самостоятельная работа под контролем преподавателя, НИРС	Контактная работа	Занятия лекционного типа	Занятия семинарского типа	Практическая подготовка	
8.	Тема 1. Общие положения о предпринимательских договорах	ПК-1 ПК-3	2 (72)	4	4	2	2	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту.
9.	Тема 2. Виды предпринимательских договоров. Договорные конструкции.	ПК-1 ПК-3		8	8	4	4	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту, Темы рефератов, Правовые ситуации.
10.	Тема 3. Способы обеспечения исполнения договорных обязательств	ПК-1 ПК-3		4	4	2	2	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Темы рефератов, Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту. Деловая игра
11.	Тема 4. Заключение	ПК-1		4	4	2	2	0	Вопросы для семинаров

	предпринимател ьского договора	ПК-3							(для проведения контрольного опроса), Правовые ситуации; Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту.
12.	Тема 5. Исполнение предпринимател ьского договорного обязательства	ПК-1 ПК-3		4	4	2	2	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Темы рефератов, Правовые ситуации; Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту
13.	Тема 6. Расчеты в предпринимател ьской деятельности	ПК-1 ПК-3		4	4	2	2	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Темы рефератов, Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту. Деловая игра
14.	Тема 7. Прекращение предпринимател ьского договорного обязательства. Правовые последствия неисполнения (ненадлежащего исполнения) предпринимател ьского договора	ПК-1 ПК-3		8	8	4	4	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Правовые ситуации; Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту, Деловая игра
	Итого		72	36	36	18	18	0	

Заочная форма обучения на базе СП

№ п/п	Тема дисциплины	Код компетенции	Общая трудоёмкость дисциплины	В том числе					Наименование оценочного средства
				Самостоятельная работа под контролем преподавателя, НИРС	Контактная работа	Занятия лекционного типа	Занятия семинарского типа	Практическая подготовка	
	Тема 1. Общие положения о предпринимательских договорах	ПК-1 ПК-3	2 (72)	9	1		1	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту.
9.	Тема 2. Виды предпринимательских договоров. Договорные конструкции.	ПК-1 ПК-3		9	1,5	0,5	1	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту, Темы рефератов, Правовые ситуации; Задания для контрольной работы для заочной формы обучения.
10.	Тема 3. Способы обеспечения исполнения договорных обязательств	ПК-1 ПК-3		10	1,5	0,5	1	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Темы рефератов, Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту. Деловая игра; Задания для контрольной

									работы для заочной формы обучения.
11.	Тема 4. Заключение предпринимател ьского договора	ПК-1 ПК-3		10	0,5	0,5		0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Правовые ситуации; Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту.
12.	Тема 5. Исполнение предпринимател ьского договорного обязательства	ПК-1 ПК-3		10	0,5	0,5		0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Темы рефератов, Правовые ситуации; Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту
13.	Тема 6. Расчеты в предпринимател ьской деятельности	ПК-1 ПК-3		8				0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Темы рефератов, Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту. Деловая игра; Задания для контрольной работы для заочной формы обучения.
14.	Тема 7. Прекращение предпринимател ьского договорного обязательства. Правовые последствия неисполнения (ненадлежащего исполнения) предпринимател ьского договора	ПК-1 ПК-3		10	1		1	0	Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса), Правовые ситуации; Тестовые задания, вопросы, задачи к зачёту, Деловая игра; Задания для контрольной работы для заочной формы обучения.
	Итого		72	66	6	2	4	0	

4.3. Самостоятельное изучение обучающимися разделов дисциплины

Таблица 4.1
Очная форма обучения

№ раздела	Вопросы, выносимые на самостоятельное изучение	Кол-во часов
Тема 1	<p>Роль частного права в обеспечении развития рыночной экономики и в правовом регулировании отношений с участием предпринимателей. Ценность договорных конструкций в предпринимательском праве. Роль и значение договора в регулировании отношений с участием предпринимателей. Принципы договорного права. Пределы свободы предпринимательского договора.</p> <p>Понятие предпринимательского договора. Виды и особенности предпринимательского договора (Общая характеристика). Подходы к определению предпринимательского договора представителей различных правовых школ и концепций (В.В. Лаптева, С.С. Занковского, В.Ф. Яковлева, В.С. Белых). Деление отношений на b2b, b2c и c2c в современных кодификациях. Причины и критерии выделения предпринимательских договоров. Понятие обязательства, связанного с осуществлением предпринимательской деятельности. Предпринимательские обязательства и потребительские договоры. Разграничение предпринимательского и гражданского договора. Объекты предпринимательского договора. Содержание предпринимательского договора. Субъекты предпринимательского договора.</p>	7
Тема 2	<p>Публичное регулирование договорных отношений. Виды предпринимательских договоров. Поименованные и непоименованные предпринимательские договоры. Смешанные договоры. Горизонтальные, вертикальные, внутривладельческие обязательства. Специальные договорные конструкции: публичный договор, договор присоединения, рамочный договор, опцион на заключения договора, опционный договор, абонентский договор. Опцион на заключение договора и опционный договор Потребительский договор. Коммерческий договор. Типовые договорные конструкции. Защита слабой стороны предпринимательского договора.</p> <p>Договоры с участием публично-правовых образований. Аренда государственного и муниципального имущества.</p> <p>Предпринимательские договоры о реализации товаров. Предпринимательские договоры по предоставлению имущества в пользование. Предпринимательские договоры подрядного типа. Предпринимательские договоры об оказании услуг. Посреднические договоры в сфере предпринимательской деятельности. Договоры, направленные на организацию совместной деятельности. Организационные договоры в</p>	7

	предпринимательской деятельности.	
Тема 3	<p>Обеспечение исполнения предпринимательских договоров. Общая характеристика способов обеспечения.</p> <p>Залог. Требования к предмету залога, залог всего имущества, обеспечение всех обязательств должника, обеспечение залогом будущих требований, сохранение и следование залога, защита прав залогодержателя.</p> <p>Удержание. Разграничение залога и удержания.</p> <p>Поручительство. Существенные условия, срок и порядок оформления, основания прекращения поручительства, изменение условий обеспечиваемого обязательства.</p> <p>Независимая гарантия.</p> <p>Задаток. Обеспечение задатком обязательств по предварительному договору. Соглашение о задатке. Соотношение задатка и аванса. Соотношение задатка и неустойки. Уменьшение размера задатка судом;</p> <p>Неустойка. Форма и содержание соглашения о неустойки. Уменьшение неустойки: основания и порядок.</p> <p>Обеспечительный платеж в системе способов обеспечения исполнения предпринимательских договорных обязательств. Соглашение об обеспечительном платеже.</p> <p>Иные способы обеспечения исполнения: условное депонирование (эскроу), удержание титула, условная купля-продажа и т.д</p>	7
Тема 4	<p>Порядок заключения предпринимательских договоров. Способы заключения предпринимательских договоров. Заключение договоров на торгах. Заключение договоров в сети Интернет. Заключение договоров с использованием электронных средств коммуникаций. Оформление существенных условий договора. Потестативные условия договора. Оферта и ее акцепт в предпринимательских договорах. Форма предпринимательского договора. Преддоговорные отношения и преддоговорная ответственность. Протокол разногласий к договору. Недобросовестное ведение переговоров в предпринимательской деятельности. Заверения об обстоятельствах в договорных отношениях. Толкование предпринимательского договора. Принципы толкования договора. Ограничение права требования признания договора незаключенным либо недействительным. Изменение и расторжение договора в связи с существенным изменением обстоятельств в практике российских судов. Фактически сложившиеся договорные отношения в судебно-арбитражной практике.</p>	7
Тема 5	<p>Соотношение понятий «исполнение обязательства», «исполнение договора». Смещение понятий «обязательство» и «договор». Понятие и природа исполнения обязательства. Исполнение договора. Особенности регулирования отношений с участием предпринимателей в обязательственном. Принципы исполнения предпринимательских обязательств. Надлежащие исполнение: надлежащий субъект, надлежащее место,</p>	7

	<p>надлежащий способ, надлежащий предмет, надлежащий срок. Принцип реального исполнения предпринимательского договора. Принцип сотрудничества сторон.</p> <p>Содержание исполнения договорного обязательства. Практические аспекты оформления исполнения обязательства по предпринимательскому договору. Форма исполнения договорного обязательства. Виды исполнения договорного обязательства. Субъекты исполнения. Особенности исполнения при множественности субъектов. Перемена лиц в договорном обязательстве. Исполнение неуполномоченному лицу. Возложение исполнения на третье лицо: оформление и риски. Встречное исполнение. Принятие исполнения договорных обязательств, оформление принятия исполнения. Товарораспорядительные документы. Накладная. Счет-фактура. (накладные, акты приема-передачи, приемка работ и т.д., односторонний акт приемки подрядных работ, полномочия на приемку. Требования к акту приемки).</p> <p>Недобросовестный отказ от принятия исполнения: критерии и правовые последствия. Недопустимость одностороннего отказа от исполнения предпринимательских договоров. Возмещение потерь, возникших в случае наступления определенных в договоре обстоятельств.</p>	
Тема 6	<p>Понятие и правовая природа расчетных отношений.</p> <p>Формы расчетов. Ограничения расчетов наличными денежными средствами в предпринимательской деятельности.</p> <p>Порядок расчетов. Аванс (предоплата). Правовые последствия просрочки исполнения после внесения предоплаты. Отсрочка и рассрочка оплаты. Проценты по денежному обязательству (законные проценты).</p> <p>Расчеты платежными поручениями, по аккредитиву, инкассо, чеками: правовое регулирование и порядок.</p> <p>Иные способы расчетов.</p> <p>Проценты по денежному обязательству (законные проценты).</p>	6
Тема 7	<p>Прекращение обязательства надлежащим исполнением. Ex post контроль исполнения обязательств.</p> <p>Зачет встречных требований (однородность требований и иные условия допустимости зачета, порядок осуществления зачета, односторонний зачет и т.д.).</p> <p>Отступное и новация (отличия правовых институтов, существенные условия, новация обязательства с пропущенным сроком давности и иные механизмы эффективного использования новации).</p> <p>Существенное изменение обстоятельств и невозможность исполнения как основания прекращения договорных обязательств сторон. Валютные риски.</p> <p>Односторонний отказ от договора и иные основания прекращения договора (соглашение сторон, наступление заранее оговоренных условий и т.д.).</p> <p>Ответственность за нарушение предпринимательских обязательств. Основания ответственности. Меры ответственности и меры оперативного воздействия.</p>	7

	<p>Неисполнение и ненадлежащее исполнение. Способы защиты гражданских прав сторон. Применение ответственности независимо от вины нарушителя договора. Возмещение убытков. Виды убытков. Основание возмещение убытков. Принципы определения размера убытков. Проблемы доказывания наличия оснований возмещения убытков и их размера. Ценовая разница как разновидность убытков. Соотношение с требованием об уплате неустойки. Неустойка. Виды неустойки. Проценты за пользование чужими денежными средствами.</p> <p>Основания освобождения от ответственности. Основания и порядок снижения размера ответственности. Понятие и критерии несоразмерности размера ответственности последствиям нарушения обязательства. Расторжение договора в одностороннем порядке. Основания и порядок применения. Существенность нарушения обязательства. Несправедливость условий договора присоединения. Правовые последствия. Присуждение к исполнению в натуре. Приостановление встречного исполнения и иные средства правовой защиты от нарушения договора (уменьшение цены, перевод на предоплату и т.д.). Индемнити в российском договорном праве.</p>	
Итого		48

Таблица 4.2
Заочная форма обучения

№ раздела	Вопросы, выносимые на самостоятельное изучение	Кол-во часов
Тема 1	<p>Роль частного права в обеспечении развития рыночной экономики и в правовом регулировании отношений с участием предпринимателей. Ценность договорных конструкций в предпринимательском праве. Роль и значение договора в регулировании отношений с участием предпринимателей. Принципы договорного права. Пределы свободы предпринимательского договора.</p> <p>Понятие предпринимательского договора. Виды и особенности предпринимательского договора (Общая характеристика). Подходы к определению предпринимательского договора представителей различных правовых школ и концепций (В.В. Лаптева, С.С. Занковского, В.Ф. Яковлева, В.С. Белых). Деление отношений на b2b, b2c и c2c в современных кодификациях. Причины и критерии выделения предпринимательских договоров. Понятие обязательства, связанного с осуществлением предпринимательской деятельности. Предпринимательские обязательства и потребительские договоры. Разграничение предпринимательского и гражданского договора. Объекты</p>	9

	<p>предпринимательского договора. Содержание</p> <p>предпринимательского договора. Субъекты</p> <p>предпринимательского договора.</p>	
Тема 2	<p>Публичное регулирование договорных отношений. Виды предпринимательских договоров. Поименованные и непоименованные предпринимательские договоры. Смешанные договоры. Горизонтальные, вертикальные, внутрихозяйственные обязательства. Специальные договорные конструкции: публичный договор, договор присоединения, рамочный договор, опцион на заключения договора, опционный договор, абонентский договор. Опцион на заключение договора и опционный договор Потребительский договор. Коммерческий договор. Типовые договорные конструкции. Защита слабой стороны предпринимательского договора.</p> <p>Договоры с участием публично-правовых образований. Аренда государственного и муниципального имущества.</p> <p>Предпринимательские договоры о реализации товаров. Предпринимательские договоры по предоставлению имущества в пользование. Предпринимательские договоры подрядного типа. Предпринимательские договоры об оказании услуг. Посреднические договоры в сфере предпринимательской деятельности. Договоры, направленные на организацию совместной деятельности. Организационные договоры в предпринимательской деятельности.</p>	9
Тема 3	<p>Обеспечение исполнения предпринимательских договоров. Общая характеристика способов обеспечения.</p> <p>Залог. Требования к предмету залога, залог всего имущества, обеспечение всех обязательств должника, обеспечение залогом будущих требований, сохранение и следование залога, защита прав залогодержателя.</p> <p>Удержание. Разграничение залога и удержания.</p> <p>Поручительство. Существенные условия, срок и порядок оформления, основания прекращения поручительства, изменение условий обеспечиваемого обязательства.</p> <p>Независимая гарантия.</p> <p>Задаток. Обеспечение задатком обязательств по предварительному договору. Соглашение о задатке. Соотношение задатка и аванса. Соотношение задатка и неустойки. Уменьшение размера задатка судом;</p> <p>Неустойка. Форма и содержание соглашения о неустойки. Уменьшение неустойки: основания и порядок.</p> <p>Обеспечительный платеж в системе способов обеспечения исполнения предпринимательских договорных обязательств. Соглашение об обеспечительном платеже.</p> <p>Иные способы обеспечения исполнения.</p>	9
Тема 4	<p>Порядок заключения предпринимательских договоров. Способы заключения предпринимательских договоров. Заключение договоров на торгах. Заключение договоров в сети Интернет. Заключение договоров с использованием электронных средств коммуникаций. Оформление</p>	9

	<p>существенных условий договора. Оферта и ее акцепт в предпринимательских договорах. Форма предпринимательского договора. Преддоговорные отношения и преддоговорная ответственность. Протокол разногласий к договору. Недобросовестное ведение переговоров в предпринимательской деятельности. Заверения об обстоятельствах в договорных отношениях. Толкование предпринимательского договора. Принципы толкования договора. Ограничение права требования признания договора незаключенным либо недействительным. Изменение и расторжение договора в связи с существенным изменением обстоятельств в практике российских судов. Фактически сложившиеся договорные отношения в судебно-арбитражной практике.</p>	
Тема 5	<p>Соотношение понятий «исполнение обязательства», «исполнение договора». Смешение понятий «обязательство» и «договор». Понятие и природа исполнения обязательства. Исполнение договора. Особенности регулирования отношений с участием предпринимателей в обязательственном. Принципы исполнения предпринимательских обязательств. Надлежащее исполнение: надлежащий субъект, надлежащее место, надлежащий способ, надлежащий предмет, надлежащий срок. Принцип реального исполнения предпринимательского договора. Принцип сотрудничества сторон. Содержание исполнения договорного обязательства. Практические аспекты оформления исполнения обязательства по предпринимательскому договору. Форма исполнения договорного обязательства. Виды исполнения договорного обязательства. Субъекты исполнения. Особенности исполнения при множественности субъектов. Перемена лиц в договорном обязательстве. Исполнение неуполномоченному лицу. Возложение исполнения на третье лицо: оформление и риски. Встречное исполнение. Принятие исполнения договорных обязательств, оформление принятия исполнения. Товарораспорядительные документы. Накладная. Счет-фактура. (накладные, акты приема-передачи, приемка работ и т.д., односторонний акт приемки подрядных работ, полномочия на приемку. Требования к акту приемки). Недобросовестный отказ от принятия исполнения: критерии и правовые последствия. Недопустимость одностороннего отказа от исполнения предпринимательских договоров. Возмещение потерь, возникших в случае наступления определенных в договоре обстоятельств.</p>	9
Тема 6	<p>Понятие и правовая природа расчетных отношений. Формы расчетов. Ограничения расчетов наличными денежными средствами в предпринимательской деятельности. Порядок расчетов. Аванс (предоплата). Правовые последствия просрочки исполнения после внесения предоплаты. Отсрочка и рассрочка оплаты. Проценты по денежному обязательству (законные проценты). Расчеты платежными поручениями, по аккредитиву, инкассо,</p>	8

	чеками: правовое регулирование и порядок. Иные способы расчетов. Проценты по денежному обязательству (законные проценты).	
Тема 7	<p>Прекращение обязательства надлежащим исполнением. Ex post контроль исполнения обязательств.</p> <p>Зачет встречных требований (однородность требований и иные условия допустимости зачета, порядок осуществления зачета, односторонний зачет и т.д.).</p> <p>Отступное и новация (отличия правовых институтов, существенные условия, новация обязательства с пропущенным сроком давности и иные механизмы эффективного использования новации).</p> <p>Существенное изменение обстоятельств и невозможность исполнения как основания прекращения договорных обязательств сторон. Валютные риски.</p> <p>Односторонний отказ от договора и иные основания прекращения договора (соглашение сторон, наступление заранее оговоренных условий и т.д.).</p> <p>Ответственность за нарушение предпринимательских обязательств. Основания ответственности. Меры ответственности и меры оперативного воздействия.</p> <p>Неисполнение и ненадлежащее исполнение. Способы защиты гражданских прав сторон. Применение ответственности независимо от вины нарушителя договора. Возмещение убытков. Виды убытков. Основание возмещение убытков. Принципы определения размера убытков. Проблемы доказывания наличия оснований возмещения убытков и их размера. Ценовая разница как разновидность убытков. Соотношение с требованием об уплате неустойки. Неустойка. Виды неустойки. Проценты за пользование чужими денежными средствами.</p> <p>Основания освобождения от ответственности. Основания и порядок снижения размера ответственности. Понятие и критерии несоразмерности размера ответственности последствиям нарушения обязательства. Расторжение договора в одностороннем порядке. Основания и порядок применения. Существенность нарушения обязательства. Несправедливость условий договора присоединения. Правовые последствия. Присуждение к исполнению в натуре. Приостановление встречного исполнения и иные средства правовой защиты от нарушения договора (уменьшение цены, перевод на предоплату и т.д.).</p>	9
	Итого	62

Очная форма обучения на базе СП

№ раздела	Вопросы, выносимые на самостоятельное изучение	Кол-во часов
Тема 1	Роль частного права в обеспечении развития рыночной экономики и в правовом регулировании отношений с участием	4

	<p>предпринимателей. Ценность договорных конструкций в предпринимательском праве. Роль и значение договора в регулировании отношений с участием предпринимателей. Принципы договорного права. Пределы свободы предпринимательского договора.</p> <p>Понятие предпринимательского договора. Виды и особенности предпринимательского договора (Общая характеристика). Подходы к определению предпринимательского договора представителей различных правовых школ и концепций (В.В. Лаптева, С.С. Занковского, В.Ф. Яковлева, В.С. Белых). Деление отношений на b2b, b2c и c2c в современных кодификациях. Причины и критерии выделения предпринимательских договоров. Понятие обязательства, связанного с осуществлением предпринимательской деятельности. Предпринимательские обязательства и потребительские договоры. Разграничение предпринимательского и гражданского договора. Объекты предпринимательского договора. Содержание предпринимательского договора. Субъекты предпринимательского договора.</p>	
Тема 2	<p>Публичное регулирование договорных отношений. Виды предпринимательских договоров. Поименованные и непоименованные предпринимательские договоры. Смешанные договоры. Горизонтальные, вертикальные, внутривозрастные обязательства. Специальные договорные конструкции: публичный договор, договор присоединения, рамочный договор, опцион на заключения договора, опционный договор, абонентский договор. Опцион на заключение договора и опционный договор Потребительский договор. Коммерческий договор. Типовые договорные конструкции. Защита слабой стороны предпринимательского договора.</p> <p>Договоры с участием публично-правовых образований. Аренда государственного и муниципального имущества.</p> <p>Предпринимательские договоры о реализации товаров. Предпринимательские договоры по предоставлению имущества в пользование. Предпринимательские договоры подрядного типа. Предпринимательские договоры об оказании услуг. Посреднические договоры в сфере предпринимательской деятельности. Договоры, направленные на организацию совместной деятельности. Организационные договоры в предпринимательской деятельности.</p>	8
Тема 3	<p>Обеспечение исполнения предпринимательских договоров. Общая характеристика способов обеспечения.</p> <p>Залог. Требования к предмету залога, залог всего имущества, обеспечение всех обязательств должника, обеспечение залогом будущих требований, сохранение и следование залога, защита прав залогодержателя.</p> <p>Удержание. Разграничение залога и удержания.</p> <p>Поручительство. Существенные условия, срок и порядок оформления, основания прекращения поручительства,</p>	4

	<p>изменение условий обеспечиваемого обязательства. Независимая гарантия. Задаток. Обеспечение задатком обязательств по предварительному договору. Соглашение о задатке. Соотношение задатка и аванса. Соотношение задатка и неустойки. Уменьшение размера задатка судом; Неустойка. Форма и содержание соглашения о неустойки. Уменьшение неустойки: основания и порядок. Обеспечительный платеж в системе способов обеспечения исполнения предпринимательских договорных обязательств. Соглашение об обеспечительном платеже. Иные способы обеспечения исполнения: условное депонирование (эскроу), удержание титула, условная купля-продажа и т.д</p>	
Тема 4	<p>Порядок заключения предпринимательских договоров. Способы заключения предпринимательских договоров. Заключение договоров на торгах. Заключение договоров в сети Интернет. Заключение договоров с использованием электронных средств коммуникаций. Оформление существенных условий договора. Потестативные условия договора. Оферта и ее акцепт в предпринимательских договорах. Форма предпринимательского договора. Преддоговорные отношения и преддоговорная ответственность. Протокол разногласий к договору. Недобросовестное ведение переговоров в предпринимательской деятельности. Заверения об обстоятельствах в договорных отношениях. Толкование предпринимательского договора. Принципы толкования договора. Ограничение права требования признания договора незаключенным либо недействительным. Изменение и расторжение договора в связи с существенным изменением обстоятельств в практике российских судов. Фактически сложившиеся договорные отношения в судебно-арбитражной практике.</p>	4
Тема 5	<p>Соотношение понятий «исполнение обязательства», «исполнение договора». Смешение понятий «обязательство» и «договор». Понятие и природа исполнения обязательства. Исполнение договора. Особенности регулирования отношений с участием предпринимателей в обязательственном. Принципы исполнения предпринимательских обязательств. Надлежащее исполнение: надлежащий субъект, надлежащее место, надлежащий способ, надлежащий предмет, надлежащий срок. Принцип реального исполнения предпринимательского договора. Принцип сотрудничества сторон. Содержание исполнения договорного обязательства. Практические аспекты оформления исполнения обязательства по предпринимательскому договору. Форма исполнения договорного обязательства. Виды исполнения договорного обязательства. Субъекты исполнения. Особенности исполнения при множественности субъектов. Перемена лиц в договорном обязательстве. Исполнение неуполномоченному лицу.</p>	4

	<p>Возложение исполнения на третье лицо: оформление и риски. Встречное исполнение. Принятие исполнения договорных обязательств, оформление принятия исполнения. Товарораспорядительные документы. Накладная. Счет-фактура. (накладные, акты приема-передачи, приемка работ и т.д., односторонний акт приемки подрядных работ, полномочия на приемку. Требования к акту приемки).</p> <p>Недобросовестный отказ от принятия исполнения: критерии и правовые последствия. Недопустимость одностороннего отказа от исполнения предпринимательских договоров. Возмещение потерь, возникших в случае наступления определенных в договоре обстоятельств.</p>	
Тема 6	<p>Понятие и правовая природа расчетных отношений. Формы расчетов. Ограничения расчетов наличными денежными средствами в предпринимательской деятельности. Порядок расчетов. Аванс (предоплата). Правовые последствия просрочки исполнения после внесения предоплаты. Отсрочка и рассрочка оплаты. Проценты по денежному обязательству (законные проценты).</p> <p>Расчеты платежными поручениями, по аккредитиву, инкассо, чеками: правовое регулирование и порядок.</p> <p>Иные способы расчетов.</p> <p>Проценты по денежному обязательству (законные проценты).</p>	4
Тема 7	<p>Прекращение обязательства надлежащим исполнением. Ex post контроль исполнения обязательств.</p> <p>Зачет встречных требований (однородность требований и иные условия допустимости зачета, порядок осуществления зачета, односторонний зачет и т.д.).</p> <p>Отступное и новация (отличия правовых институтов, существенные условия, новация обязательства с пропущенным сроком давности и иные механизмы эффективного использования новации).</p> <p>Существенное изменение обстоятельств и невозможность исполнения как основания прекращения договорных обязательств сторон. Валютные риски.</p> <p>Односторонний отказ от договора и иные основания прекращения договора (соглашение сторон, наступление заранее оговоренных условий и т.д.).</p> <p>Ответственность за нарушение предпринимательских обязательств. Основания ответственности. Меры ответственности и меры оперативного воздействия.</p> <p>Неисполнение и ненадлежащее исполнение. Способы защиты гражданских прав сторон. Применение ответственности независимо от вины нарушителя договора. Возмещение убытков. Виды убытков. Основание возмещение убытков. Принципы определения размера убытков. Проблемы доказывания наличия оснований возмещения убытков и их размера. Ценовая разница как разновидность убытков. Соотношение с требованием об уплате неустойки. Неустойка. Виды неустойки. Проценты за пользование чужими денежными средствами.</p>	8

	Основания освобождения от ответственности. Основания и порядок снижения размера ответственности. Понятие и критерии несоразмерности размера ответственности последствиям нарушения обязательства. Расторжение договора в одностороннем порядке. Основания и порядок применения. Существенность нарушения обязательства. Несправедливость условий договора присоединения. Правовые последствия. Присуждение к исполнению в натуре. Приостановление встречного исполнения и иные средства правовой защиты от нарушения договора (уменьшение цены, перевод на предоплату и т.д.). Индемнити в российском договорном праве.	
	Итого	36

Заочная форма обучения на базе СП

№ раздела	Вопросы, выносимые на самостоятельное изучение	Кол-во часов
Тема 1	Роль частного права в обеспечении развития рыночной экономики и в правовом регулировании отношений с участием предпринимателей. Ценность договорных конструкций в предпринимательском праве. Роль и значение договора в регулировании отношений с участием предпринимателей. Принципы договорного права. Пределы свободы предпринимательского договора. Понятие предпринимательского договора. Виды и особенности предпринимательского договора (Общая характеристика). Подходы к определению предпринимательского договора представителей различных правовых школ и концепций (В.В. Лаптева, С.С. Занковского, В.Ф. Яковлева, В.С. Белых). Деление отношений на b2b, b2c и c2c в современных кодификациях. Причины и критерии выделения предпринимательских договоров. Понятие обязательства, связанного с осуществлением предпринимательской деятельности. Предпринимательские обязательства и потребительские договоры. Разграничение предпринимательского и гражданского договора. Объекты предпринимательского договора. Содержание предпринимательского договора. Субъекты предпринимательского договора.	9
Тема 2	Публичное регулирование договорных отношений. Виды предпринимательских договоров. Поименованные и непоименованные предпринимательские договоры. Смешанные договоры. Горизонтальные, вертикальные, внутривладельческие обязательства. Специальные договорные конструкции: публичный договор, договор присоединения, рамочный договор, опцион на заключения договора, опционный договор, абонентский договор. Опцион на заключение договора и опционный договор Потребительский договор. Коммерческий договор. Типовые договорные конструкции. Защита слабой стороны предпринимательского договора.	9

	<p>Договоры с участием публично-правовых образований. Аренда государственного и муниципального имущества.</p> <p>Предпринимательские договоры о реализации товаров.</p> <p>Предпринимательские договоры по предоставлению имущества в пользование. Предпринимательские договоры подрядного типа. Предпринимательские договоры об оказании услуг. Посреднические договоры в сфере предпринимательской деятельности. Договоры, направленные на организацию совместной деятельности. Организационные договоры в предпринимательской деятельности.</p>	
Тема 3	<p>Обеспечение исполнения предпринимательских договоров. Общая характеристика способов обеспечения.</p> <p>Залог. Требования к предмету залога, залог всего имущества, обеспечение всех обязательств должника, обеспечение залогом будущих требований, сохранение и следование залога, защита прав залогодержателя.</p> <p>Удержание. Разграничение залога и удержания.</p> <p>Поручительство. Существенные условия, срок и порядок оформления, основания прекращения поручительства, изменение условий обеспечиваемого обязательства.</p> <p>Независимая гарантия.</p> <p>Задаток. Обеспечение задатком обязательств по предварительному договору. Соглашение о задатке. Соотношение задатка и аванса. Соотношение задатка и неустойки. Уменьшение размера задатка судом;</p> <p>Неустойка. Форма и содержание соглашения о неустойки. Уменьшение неустойки: основания и порядок.</p> <p>Обеспечительный платеж в системе способов обеспечения исполнения предпринимательских договорных обязательств. Соглашение об обеспечительном платеже.</p> <p>Иные способы обеспечения исполнения.</p>	10
Тема 4	<p>Порядок заключения предпринимательских договоров.</p> <p>Способы заключения предпринимательских договоров.</p> <p>Заключение договоров на торгах. Заключение договоров в сети Интернет. Заключение договоров с использованием электронных средств коммуникаций. Оформление существенных условий договора. Оферта и ее акцепт в предпринимательских договорах. Форма предпринимательского договора. Преддоговорные отношения и преддоговорная ответственность. Протокол разногласий к договору. Недобросовестное ведение переговоров в предпринимательской деятельности. Заверения об обстоятельствах в договорных отношениях. Толкование предпринимательского договора. Принципы толкования договора. Ограничение права требования признания договора незаключенным либо недействительным. Изменение и расторжение договора в связи с существенным изменением обстоятельств в практике российских судов. Фактически сложившиеся договорные отношения в судебно-арбитражной практике.</p>	10
Тема 5	Соотношение понятий «исполнение обязательства»,	10

	<p>«исполнение договора». Смешение понятий «обязательство» и «договор». Понятие и природа исполнения обязательства. Исполнение договора. Особенности регулирования отношений с участием предпринимателей в обязательственном. Принципы исполнения предпринимательских обязательств. Надлежащие исполнение: надлежащий субъект, надлежащее место, надлежащий способ, надлежащий предмет, надлежащий срок. Принцип реального исполнения предпринимательского договора. Принцип сотрудничества сторон.</p> <p>Содержание исполнения договорного обязательства. Практические аспекты оформления исполнения обязательства по предпринимательскому договору. Форма исполнения договорного обязательства. Виды исполнения договорного обязательства. Субъекты исполнения. Особенности исполнения при множественности субъектов. Перемена лиц в договорном обязательстве. Исполнение неуполномоченному лицу. Возложение исполнения на третье лицо: оформление и риски. Встречное исполнение. Принятие исполнения договорных обязательств, оформление принятия исполнения. Товарораспорядительные документы. Накладная. Счет-фактура. (накладные, акты приема-передачи, приемка работ и т.д., односторонний акт приемки подрядных работ, полномочия на приемку. Требования к акту приемки).</p> <p>Недобросовестный отказ от принятия исполнения: критерии и правовые последствия. Недопустимость одностороннего отказа от исполнения предпринимательских договоров. Возмещение потерь, возникших в случае наступления определенных в договоре обстоятельств.</p>	
Тема 6	<p>Понятие и правовая природа расчетных отношений. Формы расчетов. Ограничения расчетов наличными денежными средствами в предпринимательской деятельности. Порядок расчетов. Аванс (предоплата). Правовые последствия просрочки исполнения после внесения предоплаты. Отсрочка и рассрочка оплаты. Проценты по денежному обязательству (законные проценты).</p> <p>Расчеты платежными поручениями, по аккредитиву, инкассо, чеками: правовое регулирование и порядок.</p> <p>Иные способы расчетов.</p> <p>Проценты по денежному обязательству (законные проценты).</p>	8
Тема 7	<p>Прекращение обязательства надлежащим исполнением. Ex post контроль исполнения обязательств.</p> <p>Зачет встречных требований (однородность требований и иные условия допустимости зачета, порядок осуществления зачета, односторонний зачет и т.д.).</p> <p>Отступное и новация (отличия правовых институтов, существенные условия, новация обязательства с пропущенным сроком давности и иные механизмы эффективного использования новации).</p> <p>Существенное изменение обстоятельств и невозможность исполнения как основания прекращения договорных обязательств сторон. Валютные риски.</p>	10

	<p>Односторонний отказ от договора и иные основания прекращения договора (соглашение сторон, наступление заранее оговоренных условий и т.д.).</p> <p>Ответственность за нарушение предпринимательских обязательств. Основания ответственности. Меры ответственности и меры оперативного воздействия. Неисполнение и ненадлежащее исполнение. Способы защиты гражданских прав сторон. Применение ответственности независимо от вины нарушителя договора. Возмещение убытков. Виды убытков. Основание возмещение убытков. Принципы определения размера убытков. Проблемы доказывания наличия оснований возмещения убытков и их размера. Ценовая разница как разновидность убытков. Соотношение с требованием об уплате неустойки. Неустойка. Виды неустойки. Проценты за пользование чужими денежными средствами.</p> <p>Основания освобождения от ответственности. Основания и порядок снижения размера ответственности. Понятие и критерии несоразмерности размера ответственности последствиям нарушения обязательства. Расторжение договора в одностороннем порядке. Основания и порядок применения. Существенность нарушения обязательства. Несправедливость условий договора присоединения. Правовые последствия. Присуждение к исполнению в натуре. Приостановление встречного исполнения и иные средства правовой защиты от нарушения договора (уменьшение цены, перевод на предоплату и т.д.).</p>	
Итого		66

4.4. Темы курсовой работы

Курсовая работа учебным планом не предусмотрена.

5. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

5.1. Учебно-методические рекомендации по изучению дисциплины

Общие положения

Занятия со студентами проводятся в форме лекций, семинаров, практических занятий.

От студентов требуется посещение лекций и иных форм занятий. Особо ценится активная работа на семинарских и практических занятиях. Для успешной работы на семинарском и практическом занятии студент должен прочесть рекомендованную настоящим учебно-методическим комплексом литературу, нормативные правовые акты и активно участвовать в дискуссии, уметь изложить основные идеи прочитанных источников и дать им аргументированную оценку, привести примеры из подобранной им судебной практики.

Лекционные занятия (теоретический курс)

Лекционные занятия – это устное систематическое и последовательное изложение учебного материала по темам дисциплины. Они являются организующим и ориентирующим началом для изучения дисциплины. В ходе лекций раскрываются

основные вопросы производства в третейских судах, обращается внимание студентов на сложные теоретические и правоприменительные вопросы, показывается их практическая значимость.

Лекционные занятия проводятся в форме информационной лекции (преподавателем сообщаются сведения, предназначенные для запоминания) и лекции-дискуссии (преподавателем ставятся на обсуждение студентов проблемные вопросы теории и правоприменительной практики).

В ходе лекционных занятий используется аудиторный фонд Университета.

Семинарские занятия

Семинарские занятия проводятся с целью усвоения лекционного теоретического материала, углубления и расширения знаний студентов. На семинарах студенты учатся рассуждать, делать собственные выводы, аргументировано отстаивать свою точку зрения. На семинарских занятиях применяются следующие методы - контрольный опрос, дискуссии.

Основная форма работы на семинаре – обсуждение всеми студентами группы вопросов, обозначенных в плане текущего семинарского занятия. На семинарских занятиях применяется метод контрольного опроса. В ходе контрольного опроса на семинарском занятии проверяется знание студентом нормативных правовых актов и актов толкования, нормы и положения которых используются при раскрытии вопросов семинара, умения и навыки толкования и применения соответствующих норм права.

Практические занятия

Практические занятия проводятся с целью овладения студентами навыками применения полученных теоретических знаний для решения задач, возникающих в судебной практике. В ходе практических занятий студенты разбирают конкретные правовые ситуации, анализируют их, дают правовую квалификацию правоотношениям и применяют нормы права.

Учебно-методические рекомендации по выполнению различных форм самостоятельной работы

Общие положения

К формам самостоятельной работы студентов относятся:

- чтение текстов нормативных правовых актов, учебников и учебных пособий, а также дополнительной литературы по изучаемой теме;
- конспектирование данного текста;
- работа со словарями и справочниками;
- работа со справочно-правовыми системами и ресурсами сети Интернет;
- подбор судебной практики по теме семинарского или практического занятия;
- подготовка процессуальных документов и судебных актов;
- участие в круглых столах, научно-практических конференциях;
- подготовка реферата;
- подготовка к сдаче зачета.

Учебно-методические рекомендации по изучению обучающимися вопросов, выносимых на самостоятельное изучение.

Семинарские и практические занятия по дисциплине направлены на:

- обсуждение и более глубокое усвоение студентами вопросов несудебного разрешения спора и примирения сторон;

- широкое и максимально детальное изучение гражданского процессуального законодательства Российской Федерации и иных рекомендованных нормативных правовых актов;
- анализ специфики правового регулирования несудебного разрешения спора и примирения сторон;
- анализ и обобщение судебной практики.

Для того чтобы знания, приобретенные при изучении учебной литературы и источников гражданского процессуального права, стали глубже, необходимо ознакомиться с судебной практикой, в особенности с постановлениями Пленума Верховного Суда Российской Федерации, а также с соответствующими обзорами законодательства и судебной практики, на которые имеются ссылки в учебной литературе и перечень которых содержится в рабочей программе дисциплины настоящего учебно-методического комплекса и настоящих рекомендациях. Судебная практика ВС РФ, судов общей юрисдикции и арбитражных судов, в том числе решения и определения по конкретным делам, хорошо представлена в электронных справочно-поисковых системах «КонсультантПлюс», «Гарант», «Кодекс» и др. С этой целью могут быть использованы материалы опубликованной судебной практики в юридических журналах «Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации», «Бюллетень Европейского Суда по правам человека».

Необходимо просматривать такие сайты как www.garant.ru, www.consultant.ru, сайт Российской газеты www.rg.ru, на которых каждый день появляется информация о принятии новых законов, внесении изменений в российское законодательство, а также о вынесенных судебных решениях. Для удобства на сайте www.consultant.ru либо www.garant.ru можно подписаться на рассылку принимаемых впервые или изменяющихся законов. Таким образом, студент будет всегда в курсе последних изменений в законодательстве Российской Федерации.

Также для лучшего понимания учебного курса и просто для всестороннего развития студенту необходимо выделить время для просмотра научных статей в области гражданского процессуального права. В библиотеке Российского государственного университета правосудия можно найти такие журналы как: Арбитражный и гражданский процесс, Законодательство, Журнал российского права, Российская юстиция и т.д.

Изучая дисциплину, следует учитывать, что в рекомендованных учебниках и учебных пособиях многие вопросы решаются неоднозначно, что требует от студента выработки самостоятельного и критического подхода к осмыслению и оценке прочитанного. Как правило, в учебниках дается ссылка на иные позиции, однако, для подробного ознакомления с аргументами сторонников другой точки зрения желательно прочитать по дискуссионным вопросам несколько учебников. Это тем более необходимо при написании курсовых, контрольных работ, подготовке к семинарам.

Учебно-методические рекомендации по выполнению контрольной работы

Контрольная работа (предусмотрена для студентов заочной (группы выходного дня) формы обучения) нацелена на тщательную проработку и усвоение вопросов арбитражного процесса.

Выполнение студентом контрольной работы и проверка их преподавателем преследует следующие цели:

- 1) осуществление контроля за самостоятельной работой студента;
- 2) научить студента: применять на практике нормы арбитражного материального права; свободно оперировать юридическими понятиями и категориями; анализировать и решать юридические проблемы в сфере арбитражного процесса; применять полученные теоретические знания при разрешении конкретной правовой ситуации; делать подробный обоснованный вывод;

3) выработать у студента умение правильно, логично, последовательно, аргументированно и кратко излагать свои мысли в письменном виде;

4) результат проверки преподавателем контрольной работы позволяет студенту: определить степень усвоения им соответствующих разделов курса и выявить имеющиеся у него пробелы в полученных знаниях; закрепить, углубить и уточнить полученную из соответствующих источников правовую информацию; сформулировать вопросы, которые оказались непонятными или слабо усвоенными, и получить соответствующую помощь у преподавателя.

Контрольная работа должна содержать титульный лист с указанием варианта задания, текст заданий, иметь постраничную сквозную нумерацию. Студенту предлагается дать письменный ответ на одно задание. Ответ должен представлять собой концентрированный результат самостоятельного, творческого осмысления законодательства, литературы и позиций высших судов по предложенной правовой ситуации. Ответы требуют решения не только процессуальных вопросов, но и материально-правовых.

Для проверки контрольная работа представляется в электронном виде на сайте Университета в системе электронного обучения Femida. Результат проверки проставляется в электронной ведомости. Контрольная работа оценивается «зачтено» либо «незачтено». Успешное выполнение контрольной работы является условием допуска студента к сдаче зачёта по дисциплине.

Учебно-методические рекомендации по выполнению отдельных форм самостоятельной работы.

В ходе подготовки к **реферату** студенту необходимо ознакомиться с требованиями к реферату, затем изучить доктринальные источники и судебную практику по выбранной теме реферата. При написании реферата студент должен акцентировать внимание на проблемах, возникающих в сфере теории и практики применения КАС РФ. При составлении реферата, необходимо учитывать рекомендации и ошибки, которые были обсуждены и разобраны на занятии.

В ходе **зачета** студент должен показать глубокое знание предмета, умение связывать теоретические знания с правоприменительной практикой. Студент должен знать определения всех базовых понятий дисциплины, уметь характеризовать теоретические понятия в их практическом применении, знать нормативно-правовое регулирование, уметь формулировать, обосновывать и излагать собственную точку зрения по дискуссионным вопросам, уметь проводить системные связи между понятиями и категориями, давать содержательно структурированный, юридически грамотный и последовательный ответ на поставленные в билете вопросы.

Ответы на задания должны быть

- даны с использованием теории, действующих нормативных правовых актов, правовых позиций высших судов,
- даны на все поставленные вопросы,
- развернутыми, аргументированными.

Работа студентов по подготовке к письменной промежуточной аттестации должна быть нацелена на тщательную проработку и усвоение лекционного материала, основной учебной и дополнительной литературы в соответствии с предлагаемым тематическим планом. Наряду с этим необходимо изучать нормативные источники, следить за изменениями в законодательстве. Также следует учитывать и постановления, и определения Конституционного Суда Российской Федерации.

Для того чтобы знания, приобретенные при изучении учебной литературы и нормативных правовых актов, стали глубже, необходимо ознакомиться с судебной практикой, в особенности с постановлениями Пленума Верховного Суда Российской

Федерации, а также с соответствующими обзорами законодательства и судебной практики. Судебная практика ВС РФ и других судов общей юрисдикции, в том числе решения и определения по конкретным делам, хорошо представлена в электронных справочно-поисковых системах «КонсультантПлюс», «Гарант», «Кодекс» и др. С этой целью могут быть использованы материалы опубликованной судебной практики в юридических журналах «Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации», «Бюллетень Европейского Суда по правам человека».

Необходимо просматривать такие сайты как www.garant.ru, www.consultant.ru, сайт Российской газеты www.rg.ru, на которых каждый день появляется информация о принятии новых законов, внесении изменений в российское законодательство, а также о вынесенных судебных решениях. Для удобства на сайте www.consultant.ru либо www.garant.ru можно подписаться на рассылку принимаемых впервые или изменяющихся законов. Таким образом, студент будет всегда в курсе последних изменений в законодательстве Российской Федерации.

Прежде чем приступить к решению задачи следует внимательно ознакомиться с её содержанием. При ответе следует использовать действующее законодательство, теорию, правовые позиции высших судебных инстанций. Студенту необходимо подробно проанализировать предложенные в задаче условия, принимая во внимание, что они приведены в объеме, достаточном для правильного ответа на поставленные вопросы. Необходимо уяснить смысл задачи и условия, исходя из которых, нужно дать ответы на поставленные вопросы. В этих целях следует провести юридический анализ излагаемых в задаче обстоятельств, установить, какие из них имеют, а какие не имеют в предложенных вопросах юридическое значение. Решение должно учитывать все изложенные в факте обстоятельства и содержать их юридическую оценку.

В задачах нередко ставится вопрос, правильно ли поступил суд (судья). Ответ на такой и ему подобный вопрос не должен быть односложным – «да» или «нет», «правильно» или «неправильно». Решение задачи (ответы на вопросы) необходимо обосновать и аргументировать ссылками на статьи (части, пункты, абзацы) КАС РФ (АПК РФ, ГПК РФ) и других нормативных актов, а при необходимости на материалы судебной практики (разъяснения, данные в постановлениях Пленума Верховного Суда Российской Федерации, обзорах судебной практики высшестоящих судебных инстанций, в решениях Конституционного Суда РФ и др.). При этом надо привести точное название нормативного правового акта с указанием его реквизитов, изложить краткое содержание статьи (части, пункта, абзаца), на которую делается ссылка.

Задача должна:

- быть решена самостоятельно, в полном объеме, ответы должны быть даны на все поставленные вопросы;
- выполняться с использованием действующих нормативных правовых актов, материалов судебной практики;
- отвечать требованиям логичного и четкого изложения материала (решения задачи);
- ответы на вопросы должны быть развернутыми, аргументированными, содержать ссылки на конкретные нормы права, судебные акты.

**Методические рекомендации для обучающихся с
ограниченными возможностями здоровья и инвалидами
по освоению дисциплины**

Под специальными условиями для получения высшего образования по образовательным программам обучающимися с ограниченными возможностями здоровья понимаются условия обучения таких обучающихся, включающие в себя использование специальных образовательных программ и методов обучения и воспитания, специальных

учебников, учебных пособий и дидактических материалов, специальных технических средств обучения коллективного и индивидуального пользования, предоставление услуг ассистента (помощника), оказывающего обучающимся необходимую техническую помощь, проведение групповых и индивидуальных коррекционных занятий, обеспечение доступа в здания организаций и другие условия, без которых невозможно или затруднено освоение образовательных программ обучающимися с ограниченными возможностями здоровья.

В освоении дисциплины инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья большое значение имеет индивидуальная работа. Под индивидуальной работой подразумевается две формы деятельности: самостоятельная работа по освоению и закреплению материала; индивидуальная учебная работа в контактной форме предполагающая взаимодействие с преподавателем (в частности, консультации), т.е. дополнительное разъяснение учебного материала и углубленное изучение материала. Индивидуальные консультации по предмету являются важным фактором, способствующим индивидуализации обучения и установлению воспитательного контакта между преподавателем и обучающимся.

В целях освоения учебной программы дисциплины инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья возможно

- использование специальных технических и иных средств индивидуального пользования, рекомендованных врачом-специалистом;
- присутствие ассистента, оказывающего обучающемуся необходимую помощь.

На лекционном занятии рекомендуется использовать звукозаписывающие устройства и компьютеры, как способ конспектирования.

Для освоения дисциплины (в т.ч. подготовки к занятиям, при самостоятельной работе) лицами с ограниченными возможностями здоровья предоставляется возможность использования учебной литературы в виде электронного документа в электронно-библиотечной системе Book.ru имеющей специальную версию для слабовидящих; обеспечивается доступ к учебно-методическим материалам посредством СЭО «Фемида»; доступ к информационным и библиографическим ресурсам посредством сети «Интернет».

5.2. Перечень нормативных правовых актов, актов высших судебных органов, материалов судебной практики

Нормативные правовые акты

1. Гражданский кодекс РФ (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ //СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
2. Гражданский кодекс РФ (часть вторая) от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ // СЗ РФ. 1996. № 5. Ст.410
3. Гражданский кодекс РФ (часть четвертая) от 18 декабря 2006 г. № 230-ФЗ // СЗ РФ. 2006. № 52 (ч.1). Ст. 5496.
4. Семейный кодекс РФ от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ // СЗ РФ. 1996. № 1. Ст. 16.
5. Федеральный закон от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" // СЗ РФ. 1995. № 35; Ст. 3506;
6. Федеральный закон от 29 июля 2004 г. № 98-ФЗ "О коммерческой тайне" // СЗ РФ. 2004. № 32. Ст. 3283.
7. Федеральный закон от 26 декабря 1995 г. № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» // СЗ РФ. 1996. № 1. Ст. 1; № 25. Ст. 2956; 1999. № 22. Ст. 2672.
8. Федеральный закон от 14 января 1998 г. № 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью" // СЗ РФ. 1998. № 7. Ст. 785; 1999. № 1. Ст. 2.

9. Федеральный закон от 14 ноября 2002. № 161-ФЗ "О государственных и муниципальных унитарных предприятиях" // СЗ РФ. 2002. № 48. Ст. 4746.
10. Федеральный закон от 8 мая 1996 г. № 41-ФЗ "О производственных кооперативах" // СЗ РФ. 1996. № 20. Ст. 2321.
11. Федеральный закон от 12 января 1996 г. №-7-ФЗ «О некоммерческих организациях» // СЗ РФ. 1996. № 3. Ст. 145; 1998. № 48. Ст. 5849; 1999. № 28. Ст. 3473.
12. Федеральный закон от 23 ноября 2007 г. № 270-ФЗ «О государственной корпорации «Ростехнологии» // СЗ. 2007. № 48 (2 ч.). Ст.5814.
13. Федеральный закон от 19 мая 1995 г. № 82-ФЗ "Об общественных объединениях"// СЗ РФ. 1995. № 21. Ст. 1930.
14. Федеральный закон от 26 июля 2007 г. № 135-ФЗ «О защите конкуренции» // СЗ РФ. 2006. № 31 (1 ч.), ст. 3434.
15. Федеральный закон от 8 августа 2001 г. № 129-ФЗ "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" // СЗ РФ. 2001. № 33. Ст. 3431.
16. Федеральный закон от 8 августа 2001 г. № 128-ФЗ "О лицензировании отдельных видов деятельности" // СЗ РФ. 2001. № 33 (часть I), ст. 3430.
17. Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)" // СЗ РФ. 2002. № 43. Ст. 4190
18. Федеральный закон от 9 июля 1999 г. № 160-ФЗ "Об иностранных инвестициях в Российской Федерации" // СЗ РФ. 1999. № 28. Ст. 3493.
19. Федеральный закон от 22 апреля 1996 г. № 39-ФЗ "О рынке ценных бумаг" // СЗ РФ.1996, №17. Ст. 1918.

5.2.2. Официальные акты высших судебных органов, материалы судебной практики¹

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.11.2016 № 54 «О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации об обязательствах и их исполнении»;
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 № 7 «О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств»;
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 13.10.2015 № 45 «О некоторых вопросах, связанных с введением в действие процедур, применяемых в делах о несостоятельности (банкротстве) граждан»
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации»
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 02.06.2015 № 21 «О некоторых вопросах, возникших у судов при применении законодательства, регулирующего труд руководителя организации и членов коллегиального исполнительного органа организации»;
6. Постановление Пленума ВАС РФ от 11.07.2014 № 47 «О некоторых вопросах практики применения арбитражными судами Федерального закона «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта,

¹ Все перечисленные акты высших судебных органов, судебная практика включены в Справочно-правовую систему «КонсультантПлюс».

- алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции»;
7. Постановление Пленума ВАС РФ от 06.06.2014 № 35 «О последствиях расторжения договора»;
 8. Постановление Пленума ВАС РФ от 16.05.2014 № 28 «О некоторых вопросах, связанных с оспариванием крупных сделок и сделок с заинтересованностью»;
 9. Постановление Пленума ВАС РФ от 14.03.2014 № 16 «О свободе договора и ее пределах»;
 10. Постановление Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 № 62 «О некоторых вопросах возмещения убытков лицами, входящими в состав органов юридического лица»;
 11. Постановление Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 № 61 «О некоторых вопросах практики рассмотрения споров, связанных с достоверностью адреса юридического лица»;
 12. Постановление Пленума ВАС РФ от 08.10.2012 № 58 «О некоторых вопросах практики применения арбитражными судами Федерального закона «О рекламе»»;
 13. Постановление Пленума ВАС РФ от 12.07.2012 № 42 «О некоторых вопросах разрешения споров, связанных с поручительством»;
 14. Постановление Пленума ВАС РФ от 23.03.2012 № 14 «Об отдельных вопросах практики разрешения споров, связанных с оспариванием банковских гарантий»;
 15. Постановление Пленума ВАС РФ от 17.11.2011 № 73 «Об отдельных вопросах практики применения правил Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре аренды»;
 16. Постановление Пленума ВАС РФ от 11.07.2011 № 54 «О некоторых вопросах разрешения споров, возникающих из договоров по поводу недвижимости, которая будет создана или приобретена в будущем»;
 17. Постановление Пленума ВАС РФ от 17.02.2011 № 10 «О некоторых вопросах применения законодательства о залоге»;
 18. Постановление Пленума Верховного Суда РФ № 10, Пленума ВАС РФ № 22 от 29.04.2010 «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав»;
 19. Постановление Пленума ВАС РФ от 23.07.2009 № 64 «О некоторых вопросах практики рассмотрения споров о правах собственников помещений на общее имущество здания»;
 20. Постановление Пленума ВАС РФ от 23.07.2009 № 63 «О текущих платежах по денежным обязательствам в деле о банкротстве»;
 21. Постановление Пленума ВАС РФ от 30.04.2009 № 32 «О некоторых вопросах, связанных с оспариванием сделок по основаниям, предусмотренным Федеральным законом «О несостоятельности (банкротстве)»»;
 22. Постановление Пленума ВАС РФ от 30.06.2008 № 30 «О некоторых вопросах, возникающих в связи с применением арбитражными судами антимонопольного законодательства»;
 23. Постановление Пленума ВАС РФ от 15.12.2004 № 29 «О некоторых вопросах практики применения Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»»;
 24. Постановление Пленума ВАС РФ от 08.04.2003 № 4 «О некоторых вопросах, связанных с введением в действие Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»»;
 25. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 25.02.2014 № 165 «Обзор судебной практики по спорам, связанным с признанием договоров незаключенными»;
 26. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 10.12.2013 № 162 «Обзор

- практики применения арбитражными судами статей 178 и 179 Гражданского кодекса Российской Федерации»;
27. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 15.01.2013 № 153 «Обзор судебной практики по некоторым вопросам защиты прав собственника от нарушений, не связанных с лишением владения»;
28. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 24.05.2012 № 151 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами споров, связанных с исключением участника из общества с ограниченной ответственностью»;
29. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 09.12.2010 № 143 «Обзор судебной практики по некоторым вопросам применения арбитражными судами статьи 222 Гражданского кодекса Российской Федерации».

5.3. Информационное обеспечение изучения дисциплины (модуля)

Информационные, в том числе электронные ресурсы Университета, а также иные электронные ресурсы, необходимые для изучения дисциплины (модуля): *(перечень ежегодно обновляется)*

№ п./п.	Наименование электронно-библиотечной системы	Адрес в сети Интернет
1	ZNANIUM.COM	http://znanium.com Основная коллекция Коллекция издательства Статут Znanium.com. Discovery для аспирантов
2	ЭБС ЮРАЙТ	www.biblio-online.ru
3	ЭБС «BOOK.ru»	www.book.ru коллекция издательства Проспект Юридическая литература; коллекции издательства Кнорус Право, Экономика и Менеджмент
4	East View Information Services	www.ebiblioteka.ru Универсальная база данных периодики (электронные журналы)
5	НЦР РУКОНТ	http://rucont.ru/ Раздел Ваша коллекция - РГУП-периодика (электронные журналы)
6	Oxford Bibliographies	www.oxfordbibliographies.com модуль Management –аспирантура Экономика и модуль International Law - аспирантура Юриспруденция
7	Информационно-образовательный портал РГУП	www.op.raj.ru электронные версии учебных, научных и научно-практических изданий РГУП
8	Система электронного обучения «Фемида»	www.femida.raj.ru Учебно-методические комплексы, Рабочие программы по направлению подготовки
9	Правовые системы	Гарант, Консультант Плюс

Ресурсы сети Интернет

- 1) сервер органов государственной власти российской Федерации «Официальная Россия» (www.gov.ru),
- 2) официальный сайт Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации (www.council.gov.ru),
- 3) официальный сайт Государственной думы Федерального Собрания Российской Федерации (www.duma.gov.ru),
- 4) официальный сайт Счетной Палаты Российской Федерации (www.ach.gov.ru),
- 5) официальный сайт Президента Российской Федерации (<http://president.kremlin.ru>),
- 6) официальный сайт Конституционного Суда Российской Федерации (ks.rfnet.ru),
- 7) официальный сайт Верховного суда Российской Федерации (www.supcourt.ru, www.arbitr.ru),
- 8) официальный сайт Банка России (www.cbr.ru),
- 9) официальный Интернет-портал Правительства Российской Федерации (www.government.gov.ru),
- 10) официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации (www.minfin.ru),
- 11) официальный сайт Федерального казначейства (www.roskazna.ru),
- 12) официальный сайт Федеральной налоговой службы Российской Федерации (www.nalog.ru),
- 13) официальный сайт Федеральной таможенной службы Российской Федерации (www.customs.ru),
- 14) официальный сайт Фонда социального страхования Российской Федерации (www.fss.ru),
- 15) официальный сайт Пенсионного фонда Российской Федерации (www.pfrf.ru),
- 16) официальный сайт Фонда обязательного медицинского страхования Российской Федерации (www.ffoms.ru).

Основная и дополнительная литература указана в Карте обеспеченности литературой.

6. Материально-техническое обеспечение

Для материально-технического обеспечения дисциплины используются специальные помещения. Специальные помещения представляют собой учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы и помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования.

Для проведения занятий лекционного типа предлагаются наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий, обеспечивающие тематические иллюстрации, соответствующие рабочим программам дисциплин. Демонстрационное оборудование представлено в виде мультимедийных средств. Учебно-наглядные пособия представлены в виде экранно-звуковых средств, печатных пособий, слайд-презентаций, видеофильмов, макетов и т.д., которые применяются по необходимости в соответствии с темами (разделами) дисциплины.

Для самостоятельной работы обучающихся помещения оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду университета.

Предусмотрены помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования.

Перечень специальных помещений ежегодно обновляется и отражается в справке о материально-техническом обеспечении основной образовательной программы.

Состав необходимого комплекта лицензионного программного обеспечения ежегодно обновляется, утверждается и отражается в справке о материально-техническом обеспечении основной образовательной программы.

<p>Исполнение предпринимательских договоров</p>	<p>Аудитория № 326 – аудитория для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа (всех видов дисциплинарной подготовки) (либо аналог)</p>	<p>104 посадочных места: столы, стулья, Мелованная доска, трибуна</p>		
	<p>Аудитория № 213 - для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации (либо аналог)</p>	<p>42 посадочных мест: столы, стулья, Мелованная доска, информационные стенды Широкоформатный TV Samsung 40” - 1 шт.</p>		
	<p>Аудитория № 204 - для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации (либо аналог)</p>	<p>32 посадочных места Широкоформатный TV Samsung 32” - 1 шт. Персональный компьютер Pentium 3.3 GHz/ 4 GB – 4 шт. Персональный компьютер Core 2 Duo 2.6 GHz/ 3 GB – 1 шт. ЖК монитор АОС E2270 21.5”– 5 шт. Проводной интернет Магнитно-меловая доска Стол, стулья</p>	<p>Договор № 31806249240 от 12.04.2018 г. ООО «Протос-НН» Лицензионный договор на передачу неисключительных прав №52 от 29.10.2018 ООО «Реализация и обслуживание информационных систем» Сублицензионный договор о предоставлении прав на использование программ для ЭВМ №А475-1394 от 26.12.2019 ООО «АПИ-Сервис» Договор об информационной поддержке от 02.02.2015 г. ООО «Агентство правовой информации» Договор №2630/12-2 о взаимном сотрудничестве от 10.01.2012 ООО «Гарант-Информационные Решения и Бизнес-Системы»</p>	<p>MS Windows 10, MicrosoftOffice 2016 Профессиональный+, KasperskyEndpointSecurity 10 forWindows, Консультант Плюс, Гарант – информационно правовое обеспечение</p>

7. Карта обеспеченности литературой

Кафедра гражданского права

Специальность 40.04.05 Судебная и прокурорская деятельность (профиль: гражданско-правовой).

Дисциплина: «Исполнение предпринимательских договоров»

Наименование, Автор или редактор, Издательство, Год издания, кол-во страниц	Вид издания	
	ЭБС	Кол-во печатных изд. в библиотеке вуза
1	2	3
Основная литература		
Губин, Е. П. Предпринимательское право Российской Федерации: Учебник / Губин Е.П., Лахно П.Г., - 3-е изд., перераб. и доп. - Москва: Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2018. - 992 с. - ISBN 978-5-16-105203-7. - Текст: электронный. -	URL: https://znanium.com/catalog/product/937251	
Гущин, В.В. Правовое регулирование предпринимательской деятельности: учебное пособие / Гущин В.В. — Москва : КноРус, 2019. — 210 с. — (бакалавриат). — ISBN 978-5-406-07000-0. Текст : электронный.	https://book.ru/book/931220	
Дополнительная литература		
Правовое регулирование предпринимательской деятельности: учебное пособие / В.А. Баранов, О.В. Белоусов, А.И. Райлян, С.В. Степашкин, В.В. Гущин, Е.Е. Енькова, И.В. Ершова, А.Е. Кирпичев. — Москва : КноРус, 2017. — 210с.	https://www.book.ru/book/920831	
Дойников, И.В. Актуальные проблемы предпринимательского права: монография / Дойников И.В. — Москва : Юстиция, 2020. — 128 с. — ISBN 978-5-4365-2616-4. — Текст : электронный.	https://book.ru/book/935583	
Ручкина, Г.Ф. Предпринимательское право. Краткий курс: учебное пособие / Ручкина Г.Ф. — Москва : КноРус, 2019. — 142 с. — (для бакалавров). — ISBN 978-5-406-06652-2. —Текст : электронный.	https://book.ru/book/930006	
Кирпичев, А.Е. Предпринимательское право: курс лекций / Кирпичев А.Е., Кондратьев В.А. — Москва : Российский государственный университет правосудия, 2017. — 147 с. — ISBN 978-5-93916-624-9. — Текст : электронный.	https://book.ru/book/930969	
Предпринимательское право: учебник и практикум для вузов / Н. И. Косякова [и др.] ; под редакцией Н. И. Косяковой. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 447 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-04352-5. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт].	https://urait.ru/bcode/450190	
Предпринимательское право. Правовое регулирование отраслей реального сектора : учебное пособие для вузов / Г. Ф. Ручкина [и др.] ; под редакцией Г. Ф. Ручкиной. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 255 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-05100-1. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт].	https://urait.ru/bcode/451454	
Иванова, Е. В. Предпринимательское право : учебник для вузов / Е. В. Иванова. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 272 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-07947-0. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт].	https://urait.ru/bcode/449761	

Зав. библиотекой _____/С.В. Охотникова/

Зав. кафедрой _____/Е.Ю. Малышева/

8. Фонд оценочных средств

8.1. Паспорт фонда оценочных средств по дисциплине (модулю)

№ п/п	Раздел дисциплины, тема	Код компетенции	Наименование оценочного средства
1.	Тема 1. Общие положения о предпринимательских договорах	ПК-1 ПК-3	Темы докладов, вопросы к семинарам, контрольные работы для заочной (группа выходного дня) формы обучения, вопросы к зачету
2.	Тема 2. Виды предпринимательских договоров. Договорные конструкции.	ПК-1 ПК-3	Темы докладов, вопросы к семинарам, контрольные работы для заочной (группа выходного дня) формы обучения, вопросы к зачету
3.	Тема 3. Способы обеспечения исполнения договорных обязательств	ПК-1 ПК-3	Темы докладов, вопросы к семинарам, контрольные работы для заочной (группа выходного дня) формы обучения, вопросы к зачету
4.	Тема 4. Заключение предпринимательского договора	ПК-1 ПК-3	Темы докладов, вопросы к семинарам, контрольные работы для заочной (группа выходного дня) формы обучения, вопросы к зачету
5.	Тема 5. Исполнение предпринимательского договорного обязательства	ПК-1 ПК-3	Темы докладов, вопросы к семинарам, контрольные работы для заочной (группа выходного дня) формы обучения, вопросы к зачету
6.	Тема 6. Расчеты в предпринимательской деятельности	ПК-1 ПК-3	Темы докладов, вопросы к семинарам, контрольные работы для заочной (группа выходного дня) формы обучения, вопросы к зачету
7.	Тема 7. Прекращение предпринимательского договорного обязательства. Правовые последствия неисполнения (ненадлежащего исполнения) предпринимательского договора	ПК-1 ПК-3	Темы докладов, вопросы к семинарам, контрольные работы для заочной (группа выходного дня) формы обучения, вопросы к зачету

8.2. Оценочные средства

Вопросы для семинаров (для проведения контрольного опроса)

1. Перечень компетенций (части компетенции), проверяемых оценочным средством (наименование, код):

№	Код компетенции	Название
1	ПК-1	Способен обеспечивать соблюдение законодательства субъектами права
2	ПК-3	Способен применять нормы материального права

В ходе контрольного опроса на семинарском занятии проверяется знание студентом нормативных правовых актов и актов толкования, нормы и положения которых используются при раскрытии вопросов семинара, умения и навыки толкования и применения соответствующих норм права, совершения юридических действий в соответствии с арбитражным процессуальным законодательством Российской Федерации, применения норм материального и материального права при раскрытии содержания вопросов семинарских занятий (понятие субъектов арбитражного процесса, основания их классификации, определение предмета доказывания, распределение обязанностей по доказыванию и иных вопросов для проведения контрольного опроса).

Тема семинара 1. Общие положения о предпринимательских договорах

№ п/п	Вопросы	код компетенции (части компетенции)
1.	Понятие предпринимательского договора	ПК-1, ПК-3
2.	Роль и значение договора в регулировании отношений с участием предпринимателей. Принципы договорного права. Пределы свободы предпринимательского договора.	ПК-1, ПК-3
3.	Разграничение предпринимательского и гражданского договора.	ПК-1, ПК-3
4.	Деление отношений на b2b, b2c и c2c в современных кодификациях.	ПК-1, ПК-3
5.	Содержание предпринимательского договора	ПК-1, ПК-3
6.	Субъекты предпринимательского договора	ПК-1, ПК-3

Тема семинара 2. Виды предпринимательских договоров. Договорные конструкции

№ п/п	Вопросы	код компетенции (части компетенции)
1.	Публичное регулирование договорных отношений	ПК-1, ПК-3

2.	Виды предпринимательских договоров.	ПК-1, ПК-3
3.	Типовые договорные конструкции	ПК-1, ПК-3
4.	Договоры с участием публично-правовых образований	ПК-1, ПК-3
5.	Предпринимательские договоры о реализации товаров. Предпринимательские договоры по предоставлению имущества в пользование. Предпринимательские договоры подрядного типа. Предпринимательские договоры об оказании услуг. Посреднические договоры в сфере предпринимательской деятельности. Договоры, направленные на организацию совместной деятельности. Организационные договоры в предпринимательской деятельности	ПК-1, ПК-3

Тема семинара 3.

Способы обеспечения исполнения договорных обязательств

№ п/п	Вопросы	код компетенции (части компетенции)
1.	Обеспечение исполнения предпринимательских договоров. Общая характеристика способов обеспечения	ПК-1, ПК-3
2.	Залог	ПК-1, ПК-3
3.	Удержание	ПК-1, ПК-3
4.	Независимая гарантия	ПК-1, ПК-3
5.	Задаток	ПК-1, ПК-3
6.	Неустойка	ПК-1, ПК-3
7.	Обеспечительный платеж	ПК-1, ПК-3
8.	Иные способы обеспечения исполнения	ПК-1, ПК-3

Тема семинара 4.

Заключение предпринимательского договора.

№ п/п	Вопросы	код компетенции (части компетенции)
1.	Порядок заключения предпринимательских договоров	ПК-1, ПК-3
2.	Способы заключения предпринимательских договоров	ПК-1, ПК-3
3.	Оформление существенных условий договора	ПК-1, ПК-3
4.	Преддоговорные отношения и преддоговорная ответственность	ПК-1, ПК-3
5.	Заверения об обстоятельствах в договорных отношениях	ПК-1, ПК-3
6.	Толкование предпринимательского договора	ПК-1, ПК-3

Тема семинара 5.

Исполнение предпринимательского договорного обязательства

№ п/п	Вопросы	код компетенции (части компетенции)
-------	---------	--

		компетенции)
1.	Понятие и природа исполнения обязательства	ПК-1, ПК-3
2.	Особенности регулирования отношений с участием предпринимателей в обязательственном праве	ПК-1, ПК-3
3.	Принципы исполнения предпринимательских обязательств	ПК-1, ПК-3
4.	Содержание исполнения договорного обязательства	ПК-1, ПК-3
5.	Принятие исполнения договорных обязательств, оформление принятия исполнения	ПК-1, ПК-3
6.	Недобросовестный отказ от принятия исполнения	ПК-1, ПК-3

Тема семинара 6. Расчеты в предпринимательской деятельности

№ п/п	Вопросы	код компетенции (части компетенции)
1.	Понятие и правовая природа расчетных отношений	ПК-1, ПК-3
2.	Формы расчетов. Ограничения расчетов наличными денежными средствами в предпринимательской деятельности.	ПК-1, ПК-3
3.	Порядок расчетов	ПК-1, ПК-3
4.	Расчеты платежными поручениями, по аккредитиву, инкассо, чеками: правовое регулирование и порядок.	ПК-1, ПК-3
5.	Иные способы расчетов.	ПК-1, ПК-3
6.	Проценты по денежному обязательству (законные проценты).	ПК-1, ПК-3

2.Критерии оценивания

Критерии	Баллы Очная ф.о.	Баллы заочная ф.о.
<p>Полностью сформированные знания. Ответ дан полностью, ответ верный, ответ дан с использованием действующих нормативных правовых актов, теории , актов высших судов и иной необходимой судебной практики, студент точно использует юридическую терминологию, ответ изложен последовательно, ответ развёрнутый, аргументированный.</p>	6	2
<p>Сформированные знания, имеющие незначительные пробелы. Ответ дан полностью, ответ верный, ответ дан с использованием действующих нормативных правовых актов, студент точно использует юридическую терминологию, но ответ изложен непоследовательно, ответ односложный, неаргументированный, не в полной мере использована теория арбитражного процесса.</p>	4	1
<p>Неполные знания. Ответ дан не полностью либо ответ частично верный, ответ дан с использованием действующих нормативных правовых актов, но изложен непоследовательно, ответ односложный, неаргументированный, не использована теория арбитражного процесса.</p>	2	0
<p>Знания отсутствуют либо имеют фрагментарный характер. Ответ неверный либо ответ отсутствует, либо дан с использованием недействующих нормативных правовых актов.</p>	1	0

Темы рефератов

.Перечень компетенций (части компетенции), проверяемых оценочным средством (наименование, код):

№	Код компетенции	Название
1	ПК-3	Способен применять нормы материального права

В ходе изложения реферата на семинарском занятии проверяется знание студентом нормативных правовых актов и актов толкования, нормы и положения которых используются при раскрытии тем рефератов, умения и навыки толкования и применения соответствующих норм права, принятия решений и совершения юридических действий в точном соответствии с законодательством Российской Федерации, регламентирующим административное судопроизводство, реализации норм материального и материального права при раскрытии содержания тем рефератов, знание правовых позиций Конституционного Суда Российской Федерации, Европейского Суда по правам человека, Верховного Суда Российской Федерации по темам рефератов, умения и навыки применения данных правовых позиций и поиска проблемных моментов, возникающих на практике, тем самым показывая умение эффективно работать на благо общества и государства.

2 Перечень тем рефератов (эссе, докладов, сообщений):

№ п/п	Тема	Код компетенции (части компетенции)
1.	Пределы свободы предпринимательского договора.	ПК-3
2.	Недобросовестное ведение переговоров в предпринимательской деятельности.	ПК-3
3.	Потестативные условия договора.	ПК-3
4.	Заключение договоров с использованием электронных средств коммуникаций.	ПК-3
5.	Соглашение кредиторов о порядке удовлетворения их требований к должнику.	ПК-3
6.	Опцион на заключение договора и опционный договор.	ПК-3
7.	Заверения об обстоятельствах в договорных отношениях.	ПК-3
8.	Ограничение права требования признания договора незаключенным либо недействительным.	ПК-3
9.	Изменение и расторжение договора в связи с существенным изменением обстоятельств в практике российских судов.	ПК-3
10.	Защита слабой стороны предпринимательского договора.	ПК-3
11.	Толкование предпринимательского договора.	ПК-3
12.	Купля-продажа будущей вещи: проблемы теории и практики.	ПК-3
13.	Обеспечительный платеж в системе способов обеспечения исполнения предпринимательского договора.	ПК-3
14.	Реформа обязательственного права: основные итоги.	ПК-3
15.	Фактически сложившиеся договорные отношения в судебно-	ПК-3

	арбитражной практике.	
16.	Индемнити в российском договорном праве.	

3 Критерии оценивания:

Критерии	Баллы Очная ф.о.	Баллы Заочная ф.о.
Умение сформировано полностью / Навык сформирован полностью. Реферат составлен с использованием действующих нормативных правовых актов, актов высших судов и иной необходимой судебной практики, студент точно использует юридическую терминологию, тема реферата изложена последовательно и развёрнуто, актуальность темы аргументирована..	6	2
Умение сформировано, но имеет несущественные недостатки / Реферат составлен с использованием действующих нормативных правовых актов, актов высших судов и иной необходимой судебной практики, студент точно использует юридическую терминологию, но тема реферата раскрыта частично, её актуальность не аргументирована.	4	1,5
Умение сформировано частично / Навык сформирован частично. Реферат составлен с использованием действующих нормативных правовых актов, студент точно использует юридическую терминологию, но студентом не проанализирована судебная практика по делам в сфере административного судопроизводства, тема реферата раскрыта частично, её актуальность не аргументирована.	3	1
Умение не сформировано / Навык не сформирован. Реферат сделан по иной теме, нежели которая была выбрана студентом, либо отсутствует, либо построен на недействующих нормативных правовых актов.	2	0,5

4. Методические рекомендации по написанию

Реферат – продукт самостоятельной работы студента, представляющий собой краткое изложение в письменном виде полученных результатов теоретического анализа определенной научной (учебно- исследовательской) темы, где автор раскрывает суть исследуемой проблемы, приводит различные точки зрения, а также собственные взгляды на нее.

Объем реферата не должен превышать 10 печатных страниц.

Работа выполняется на одной стороне листа стандартного формата (А4).

В редакторе Microsoft Word задаются следующие параметры страницы:

верхнее поле – 10мм;

нижнее поле – 10 мм;

левое поле – 25 мм;

правое поле – 10 мм.

Для компьютерного набора текста должны использоваться следующие параметры:

- размер шрифта – 14;
- гарнитура шрифта – Times New Roman;
- межстрочный интервал – полуторный;
- абзацный отступ – 1,25 см;
- выравнивание текста – по ширине страницы.

Реферат должен быть выполнен в соответствии со следующей структурой: титульный лист (оформляется в соответствии с Приложением № 1 к Методическим рекомендациям по написанию), актуальность темы исследования (указывается практическая и научная значимость темы), основная часть (раскрывается содержание работы: освещаются теоретические положения, являющиеся фундаментом разработки избранной темы, анализируется нормативно-правовая база, изучается практика и статистика органов государственной власти с целью использования материалов в работе), заключение (излагаются наиболее важные выводы, теоретические и практические предложения студента), список нормативных правовых актов и литературы (формируется из перечня нормативных источников, литературы и публикаций, который использовался студентом).

Заголовки «Актуальность темы исследования», «Основная часть исследования», «Заключение», «Список нормативных правовых актов и литературы» печатаются на новой странице прописными буквами жирным шрифтом, без подчеркиваний, в кавычки не заключаются и помещаются в центре страницы. Точка в конце любого из указанных заголовков не ставится.

Этапы работы над рефератом: подготовительный этап, включающий исследование выбранной темы (изучение теоретических и эмпирических источников); вербальное формирование плана работы, письменное изложение результатов исследования (текст реферата должен раскрывать тему, обладать связанностью и целостностью); устное сообщение по теме реферата на семинаре.

Стиль изложения материала должен быть научным, характеризующимся использованием специальной юридической терминологии, точностью и однозначностью выражений. Важной чертой научного стиля является последовательное отстаивание принятой теоретической позиции, логичность изложения, объективность суждений и оценок, аргументированность выводов и положений. Как правило, эмоциональные моменты, личные пристрастия в тексте не отражаются. Свое мнение можно излагать от первого лица единственного числа («по моему мнению», «я полагаю» и т.д.) Следует избегать повторений (тавтологий), растянутых фраз с нагромождением придаточных предложений и вводных слов. Теоретические положения и выводы в обязательном порядке иллюстрируются материалами опубликованной судебной практики. При этом необходимо сделать ссылку на источник, из которого они взяты. Ссылки, как на литературные источники, так и на материалы практики оформляются в виде сносок в конце страницы и имеют постраничную нумерацию. В работе должно быть, как правило, несколько примеров из практики.

Серьезную помощь в подборе литературы могут указать библиографические указатели. При подборе литературы и материалов судебной практики рекомендуется использовать

справочно-информационные системы, например, Консультант Плюс, где публикуются последние периодические издания, указанные выше постановления Пленумов Верховного Суда Российской Федерации и судебные решения по конкретным делам. Целесообразно также ознакомление с каталогом абонемента библиотеки РГУП и картотекой статей читального зала библиотеки РГУП.

Использование литературы в реферате должно быть добросовестным. Недопустимо выдавать суждения того или иного ученого как свои собственные. Все заимствования из литературы должны подкрепляться постраничными сносками на использованные источники с обязательным указанием страниц источника.

Деловая игра

1. Перечень компетенций (части компетенции), проверяемых оценочным средством (наименование, код):

№	Код компетенции	Название
1	ПК-1	Способен обеспечивать соблюдение законодательства субъектами права
2	ПК-3	Способен применять нормы материального права

2. Фабула дела:

№ п/п	Фабула дела	Код компетенции (части) компетенции
1 1	<p>По договору поставки акционерное общество обязалось поставлять обществу с ограниченной ответственностью оборудование в течение года ежемесячными партиями. Срок оплаты каждой партии товара – не позднее 10 числа каждого месяца при условии доставки оборудования поставщиком на склад покупателя к указанной дате. Покупатель просрочил оплату товара во втором и третьем месяце действия договора, в каждом случае на 10 дней, а в пятом месяце оплата так и не была произведена, несмотря на то, что товар был поставлен в срок, после чего поставщик заявил об одностороннем внесудебном расторжении договора поставки на основании ст. 523 ГК РФ. Учитывая, что поставщик прекратил поставки, считая, что договор расторгнут им в одностороннем порядке, покупатель заявил в арбитражный суд иск о понуждении поставщика к исполнению договора в натуре. В суде покупатель утверждал, что одностороннее расторжение договора поставщиком неправомерно, т.к. не допускается пунктом 5.3 договора, который содержит условие о запрете одностороннего отказа от договора. Покупатель также утверждал, что расторжение договора по заявленному поставщиком основанию должно производиться только в судебном порядке, чего сделано не было, поэтому договор по-прежнему действует, и поставщик обязан исполнять свои обязательства по договору, продолжая ежемесячные поставки. Поставщик предъявил в арбитражный суд встречный иск о признании недействительным п. 5.3 договора, как противоречащего императивным нормам статьи 523 ГК РФ в силу ст.ст. 421, 422, 168 ГК РФ, а также требование о возврате неоплаченного товара, поставленного в пятом месяце. Что касается продолжения поставок, то, во-первых, по мнению поставщика, договор расторгнут и больше не действует, а во-вторых, даже если бы договор продолжал действие, просрочка в оплате освобождает поставщика от исполнения обязанности по поставке оборудования на склад покупателя до 10 числа каждого месяца.</p>	ПК-1, ПК-3

3. Методические материалы по проведению

До проведения деловой игры студенты обязаны: провести анализ правовой проблемы и фактических обстоятельств спора; исследовать законодательство, судебную практику и доктрину;

1. Группа делится на три (можно больше! при определении всех задействовавших в деле) команды: 1) группа, представляющая интересы истца; 2) группа, представляющая интересы ответчика; 3) суд и пр.

Задача группы правильно определить способ защиты права (вид иска), определить требования и посредством различных способов привести доказательства (подготовить все необходимые документы), определяющие правоту той или иной стороны. Суд выносит решение по итогам исследования доказательств. Организуется межгрупповая дискуссия. Отдельно необходимо определить, что характеризует договор поставки как предпринимательский договор.

4. Критерии оценивания:

Критерии	Баллы Очная ф.о.	Баллы Заочная ф.о.
Умение сформировано полностью / Навык сформирован полностью. Студент принимает активное участие в игровом судебном процессе непосредственно либо в качестве эксперта, применяет и толкует нормы права, выявляет недостатки действующего законодательства и делает предложения по его совершенствованию, и аргументирует свою правовую позицию, в том числе ссылками на позиции высших судебных инстанций.	6	2
Умение сформировано, но имеет несущественные недостатки / Навык сформирован, но имеет несущественные недостатки. Студент принимает участие в игровом судебном процессе непосредственно либо в качестве эксперта, применяет и толкует нормы права, выявляет недостатки действующего законодательства и делает предложения по его совершенствованию, однако при аргументации не использует позиции высших судебных инстанций.	4	1,5
Умение сформировано частично / Навык сформирован частично. Студент принимает участие в игровом судебном процессе непосредственно либо в качестве эксперта, но не выявляет недостатки действующего законодательства, не делает предложения по его совершенствованию, не аргументирует свою правовую позицию, не обосновывает применение конкретной нормы права, не толкует нормы права.	3	1
Умение не сформировано / Навык не сформирован. Студент не принимает участия в обсуждении	2	0,5

**Комплект заданий для контрольной работы
для заочной формы обучения**

1. Перечень компетенций (части компетенции), проверяемых оценочным средством (наименование, код):

№	Код компетенции	Название
1	ПК-1	Способен обеспечивать соблюдение законодательства субъектами права
2	ПК-3	Способен применять нормы материального права

Вариант 1

№ п/п	Задание	код компетенции (части компетенции)
1	Задание 1. Подготовить эссе (не менее 15 с.) на тему «Непоименованные способы обеспечения». Задание 2. Подготовка обобщения судебной практики по спорам о прекращении обязательств отступным.	ПК-1, ПК-3
2.	Задача № 1. Продавец вместе с товаром передал ксерокопию сертификата соответствия п обязательной сертификации. Покупатель от приемки товара отказался и уведомил продавца, что принимает товар на ответственное хранение. В обоснование своих действий он сослался на то, что продавец не передал ему все необходимые документ удостоверяющие качество товара, — ветеринарное свидетельство, удостоверен качества и безопасности, а копия сертификата не заверена. Продавец с действий покупателя не согласился, утверждая, что наличия других товаросопроводительных документов нормативными правовыми актами не предусмотрено и покупатель обязан принять товар. Проведите оценку ситуации. Кто прав в данном споре?	ПК-1, ПК-3

Вариант 2

№ п/п	Задание	код компетенции (части компетенции)
1	Задание 1. Исследовать роль актов мягкого права в регламентации предпринимательской деятельности. Отдельно также рассмотреть, могут ли отношения купли-продажи с участием российских юридических лиц и индивидуальных предпринимателей регулироваться в соответствии с Конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи 1980 г. или Инкотермс 2010? Задание 2. Подготовка обобщения судебной практики. Выберите	ПК-1, ПК-3

	виды деятельности (не менее 4-х), требующие лицензирования. Какие проблемы возникают в связи с осуществлением такой деятельности?	
2.	<p>Задача № 1.</p> <p>Иванова обратилась с исковым заявлением к индивидуальному предпринимателю Петрову об истребовании имущества из чужого незаконного владения, взыскании денежной компенсации морального вреда. В обоснование исковых требований указала, что 1 декабря 2018 г. она приобрела у ответчика пальто из натурального меха стоимостью 100 тыс. руб., пальто, по ее мнению, оказалось ненадлежащего качества. В ходе рассмотрения в суде дела об отказе от исполнения договора купли-продажи в связи с продажей товара ненадлежащего качества по делу была назначена экспертиза, пальто было передано экспертам, после проведения экспертизы пальто было передано ответчику. В удовлетворении указанного иска истцу было отказано, пальто истцу ответчиком не возвращено. Истица просит суд обязать ответчика передать ей купленное ею меховое пальто и взыскать с ответчика денежную компенсацию морального вреда в сумме 5000 руб. Представитель ответчика И. В. Шилова в судебном заседании с исковыми требованиями не согласилась по основаниям, изложенным в возражениях на иск, полагает требования истца необоснованными и неправомерными, ссылаясь на удержание пальто в целях обеспечения исполнения обязательства по возмещению истцом ответчик расходов по проведению судебной экспертизы качества товара и расходов на оплату услуг представителя.</p> <p>Повлияет ли на решение суда отсутствие у истицы документов, подтверждающих факт покупки у конкретного индивидуального предпринимателя? Законно ли удержание?</p>	ПК-1, ПК-3

Вариант 3

№ п/п	Задание	код компетенции (части компетенции)
1	<p>Задание 1. Подготовить эссе на тему «Особенности торговли через торговые автоматы»</p> <p>Задание 2. Подготовка обобщения судебной практики по спорам о надлежащем исполнении обязательств (отдельно по требованиям к способу исполнения).</p>	ПК-1, ПК-3
2.	<p>Задача № 1.</p> <p>Между ООО «Прей» (Поставщик) и АО «ТРЕЙД-М» (Покупатель) был заключен догов поставки нефтепродуктов. Поставщик отгрузил нефтепродукты в вагонах-цистерна которые по условиям договора должны были быть возвращены покупателем поставщик Вагоны были арендованы ООО «Прей»</p>	ПК-1, ПК-3

	<p>у их собственника ПАО «ТВР». АО «ТРЕЙД-М» своевременно разгрузило вагоны, освободило и очистило их и доставило для отправки Поставщику. Однако на пути необщего пользования скопилось очередь из разгруженных неразгруженных вагонов, вследствие чего порожние вагоны были возвращены ООО «Прей» со значительной просрочкой. Из-за несвоевременного возврата вагонов АО «ТВ» предъявило требование об уплате установленного договором аренды вагонов штрафа несвоевременный возврат вагонов в сумме 575 тыс. руб. ООО «Прей» соответствующее требование предъявило к АО «ТРЕЙД М», которое возражало, ссылаясь на то, что сделало все от себя зависящее для своевременного возврата вагонов, в связи с чем не может считаться нарушившим обязательство и не должно оплачивать сумму штраф установленную договором, стороной которого оно не является.</p> <p>Оцените доводы сторон. Как решить спор? Можно ли рассматривать очередь подъездном пути обстоятельством непреодолимой силы?</p>	
--	--	--

Контрольная работа студентами заочной формы обучения для проверки представляется в электронном виде на сайте Университета в системе электронного обучения Femida. Результат проверки проставляется в электронной ведомости. Контрольная работа оценивается «зачтено» либо «незачтено». Успешное выполнение контрольной работы является условием допуска студента к сдаче зачёта по дисциплине.

Контрольные задания представлены в трёх вариантах, студент выполняет вариант контрольного задания, соответствующий заглавной букве его фамилии.

Заглавные буквы фамилии	Номера вариантов
с А по И	1 вариант
с К по П	2 вариант
с Р по Я	3 вариант

Критерии оценивания контрольной работы

Критерии оценки	Баллы Заочная ф.о.
<p>Умение сформировано полностью. Ответ дан полностью, ответ верный, ответ содержит самостоятельные выводы, сделанные на основе анализа действующих нормативных правовых актов, учебной и научной литературы, актов высших судов и иной необходимой судебной практики, студент точно использует юридическую терминологию, ответ изложен последовательно, ответ развёрнутый, аргументированный.</p>	20
<p>Умение сформировано, но имеет несущественные недостатки Ответ дан полностью, ответ верный, ответ содержит самостоятельные выводы, сделанные на основе анализа действующих нормативных правовых актов, учебной и научной</p>	16

литературы, студент точно использует юридическую терминологию, но ответ изложен непоследовательно, и (или) ответ односложный, неаргументированный.	
Умение сформировано частично. Ответ дан не полностью либо ответ частично верный, но ответ дан с использованием действующих нормативных правовых актов, учебной и научной литературы.	8
Умение не сформировано Ответ неверный либо ответ отсутствует, либо дан с использованием недействующих нормативных правовых актов, либо дан ответ самостоятельно.	0

Примеры тестовых заданий

F1: Дисциплина: Исполнение предпринимательских договоров
F2: Кафедра гражданского права
 ФГБОУ ВО «Российский государственный университет правосудия».

Правильный ответ помечен знаком «+».

V1: Доказывание по гражданским, административным делам и экономическим спорам

V2: ПК-1 Способен обеспечивать соблюдение законодательства субъектами права

I:

S: 1. Заключение договора сторонами, осуществляющими предпринимательскую деятельность, принято называть ... критерием выделения предпринимательского договора.

- + : субъективным;
- : объективным;
- : легальным;
- : фактическим.

V2: ПК-3 Способен применять нормы материального права.

I:

S: Договор заключен с участником, который предложил лучшие условия договора.

Какой способ заключения договора использован в данном случае?

- : договор заключен по результатам переговоров;
- : договор заключен путем принятия заказа;
- + : договор заключен по результатам конкурса;
- : договор заключен по результатам аукциона.

V2: ПК-1 Способен обеспечивать соблюдение законодательства субъектами права

I:

S: Если сторона, которая получила оферту, не согласна с некоторыми условиями, но в целом готова заключить договор, будет ли согласно ГК РФ такое согласие (с изменениями ряда условий) считаться акцептом?

- : нет, так как оферта — это договор, который стороны либо заключают, либо нет;
- : да, так как у акцептанта есть право редактировать оферту;
- : да, так как договор еще не заключен;
- + : нет, так как акцепт должен быть полным и безоговорочным.

V2: ПК-3 Способен применять нормы материального права.

I:

S: Чек не подлежит оплате, если он:

- + : не имеет необходимого покрытия;
- + : предъявлен к оплате не в установленный срок;
- + : содержит не все реквизиты, предусмотренные ст. 878 ГК;
- + : подписан неуполномоченным лицом.

V2: ПК-3 Способен применять нормы материального права.

I:

S: Какой способ заключения договоров во исполнение рамочного договора распространен в зарубежной коммерческой практике?

-: путем выдачи расписки;

-: путем заключения нового письменного договора;

+: путем принятия продавцом к исполнению заказа покупателя;

-: путем оплаты покупателем присланного продавцом счета-фактуры.

Вопросы для подготовки к зачёту

1. Понятие и признаки предпринимательского договора.
2. Принцип свободы договора в предпринимательской деятельности.
3. Принцип недопустимости произвольного вмешательства в частные дела. Принцип обязательности договора.
4. Принцип добросовестности и честной деловой практики. Презумпция добросовестности участников гражданских правоотношений.
5. Принцип связанности сторон предпринимательского договора обычаем и практикой, которую они установили в своих взаимоотношениях.
6. Переговоры о заключении договора. Недобросовестное ведение переговоров. Преддоговорные споры. Неравенство переговорных возможностей.
7. Заверения об обстоятельствах. Последствия дачи недостоверных заверений.
8. Порядок и способы заключения договоров. Правовые последствия признания договора незаключенным.
9. Требования к форме предпринимательского договора и правовые последствия их не соблюдения.
10. Существенные и иные условия договора.
11. Оговорки в системе договорных условий.
12. Заключение договоров под условием. Отменительные и отлагательные условия договора. Потестативные условия договора.
13. Толкование договорных условий
14. Предварительный договор. Опцион на заключения договора и опционный договор.
15. Рамочные договоры. Проблема «беспредметных договоров». Абонентский договор.
16. Недействительный договор. Основания недействительности. Ограничения оспаривания сделок.
17. Незаключенный договор. Ограничение права требования признания договора незаключенным.
18. Заключение договора путем обмена документами.
19. Заключение договора конклюдентными действиями.
20. Заключение договора на торгах. Виды торгов.
21. Уступка права требования: оформление, ограничения. Уступка будущего права.
22. Перевод долга: оформление, права нового должника и нового кредитора. Передача договора.
23. Договор финансирования под уступку денежного требования: общая характеристика.
24. Сроки, место и момент исполнения договорного обязательства. Исполнение неуполномоченному лицу.
25. Возложение исполнения на третье лицо: оформление и риски.
26. Встречное исполнение. Правовые последствия нарушения сроков встречного исполнения.
27. Принятие исполнения договорных обязательств. Недобросовестный отказ от принятия исполнения.
28. Ограничения расчетов наличными денежными средствами в предпринимательской деятельности.
29. Порядок расчетов. Аванс (предоплата).
30. Отсрочка и рассрочка оплаты. Плата за предоставление кредита.
31. Расчеты платежными поручениями и расчеты чеками.
32. Расчеты по аккредитиву и инкассо.
33. Залог как способ обеспечения исполнения договорных обязательств
34. Удержание как способ обеспечения исполнения договорных обязательств
35. Поручительство как способ обеспечения исполнения договорных обязательств
36. Задаток как способ обеспечения исполнения договорных обязательств
37. Неустойка как способ обеспечения исполнения договорных обязательств

38. Обеспечительный платеж в системе способов обеспечения исполнения предпринимательских договорных обязательств.
39. Независимая гарантия как способ обеспечения исполнения обязательств.
40. Основания и порядок применения гражданско-правовой ответственности за нарушение договора. Значение вины субъектов предпринимательской деятельности.
41. Возмещение убытков, как вид гражданско-правовой ответственности.
42. Неустойка как вид договорной ответственности.
43. Утрата задатка, как вид договорной ответственности.
44. Проценты за пользование чужими денежными средствами.
45. Основания освобождения от ответственности стороны по договору за неисполнение обязательства. Снижение размера ответственности.
46. Возмещение потерь, возникших в случае наступления определенных в договоре обстоятельств.
47. Расторжение договора в одностороннем порядке и отказ от договора (его исполнения) как способ защиты прав потерпевшей стороны предпринимательского договора.
48. Присуждение к исполнению в натуре как способ защиты прав
49. Прекращение обязательства надлежащим исполнением. Ex post контроль исполнения обязательств.
50. Зачет встречных требований как способ прекращения обязательства: условия допустимости зачета, порядок осуществления зачета.
51. Отступное и новация в системе способов прекращения обязательства.
52. Существенное изменение обстоятельств и невозможность исполнения как основания прекращения договорных обязательств сторон.
53. Правовая основа регулирования договора купли-продажи в предпринимательской деятельности. Торговые обычаи и обыкновения.
54. Принятие вещи по договору. Отказ в принятии вещи: основания и порядок.
55. Купля-продажа будущей вещи. Правовая природа инвестиционного договора.
56. Продажа имущественных прав.
57. Понятие и общая характеристика договора аренды.
58. Договор финансовой аренды (лизинга): структура договорных связей. Права и обязанности лизингодателя и лизингополучателя.
59. Договоры о предоставлении права использования результатов интеллектуальной деятельности
60. Понятие и общая характеристика договора подряда. Форма договора.
61. Предмет договора подряда. Понятие работ, отличия от услуг.
62. Срок, как существенное условие договора подряда. Способы определения срока выполнения работ.
63. Сдача выполненных работ. Особенности приемки работ, оформление подтверждающих документов. Односторонний акт приемки. Оплата дополнительных работ.
64. Информационные обязанности подрядчика.
65. Риски в договоре подряда.
66. Договоры на выполнение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ.
67. Понятие и общая характеристика договора оказания услуг. Понятие услуг. Основные обязательства сторон.
68. Перевозка как особая разновидность услуг. Договор перевозки: понятие, общая характеристика, виды. Особенности ответственности перевозчика.
69. Хранение как особая разновидность услуг. Понятие и виды договора хранения. Оформление договора хранения.
70. Рекламный договор как разновидность договора оказания услуг. особенности ответственности сторон рекламного договора.

71. Понятие, общая характеристика и виды договора имущественного страхования. Страховой риск.
72. Рекламный договор как разновидность договора оказания услуг. Особенности ответственности сторон рекламного договора.
73. Понятие и виды торгового посредничества.
74. Разграничение договоров поручения, комиссии и агентирования.
75. Договор простого товарищества: понятие, общая характеристика, существенные условия. Особенности инвестиционного товарищества.
76. Договоры об образовании юридических лиц: правовое регулирование, общая характеристика, форма, стороны, существенные условия.

Заведующий кафедрой _____/

Критерии оценивания зачета:

Зачет состоит из двух частей: первая часть - тестирование, вторая часть - ответ на теоретический вопрос и решение задачи.

Вторая часть зачета проводится в устной форме (билет включает теоретический вопрос и задачу).

На зачете обучающийся может максимально набрать 60 баллов.

Результаты тестирования оцениваются по шкале от 0 до 10 баллов. Ответы на теоретический вопрос и задачу оцениваются по шкале от 0 до 25 баллов. Баллы за ответ обучающегося определяются путём сложения баллов, полученных за прохождение тестирования, ответы на теоретический вопрос и задачу.

Выставление баллов осуществляется в соответствии с нижеизложенными критериями.

Критерии оценки ответов на теоретический вопрос

Критерии	Количество баллов
Знание сформировано полностью / Умение сформировано полностью / Навык сформирован полностью. Ответ дан полностью, ответ верный, ответ дан с использованием действующих нормативных правовых актов, теории, актов высших судов и иной необходимой судебной практики, студент точно использует юридическую терминологию, ответ изложен последовательно, ответ развёрнутый, аргументированный.	25
Знание сформировано, но имеет несущественные недостатки / Умение сформировано, но имеет несущественные недостатки / Навык сформирован, но имеет несущественные недостатки. Ответ дан полностью, ответ верный, ответ дан с использованием действующих нормативных правовых актов, теории, актов высших судов и иной необходимой судебной практики, студент точно использует юридическую терминологию, но ответ изложен непоследовательно, ответ односложный, неаргументированный.	20
Знание сформировано частично / Умение сформировано частично / Навык сформирован частично. Ответ дан полностью, ответ верный, ответ дан с использованием действующих нормативных правовых актов, студент точно использует юридическую терминологию, но ответ изложен непоследовательно, ответ односложный, неаргументированный, не в полной мере использована теория арбитражного процесса, не использованы акты высших судов и иная необходимая судебная практика.	10
Знание не сформировано / Умение не сформировано / Навык не сформирован. Ответ неверный либо ответ отсутствует, либо дан с использованием недействующих нормативных правовых актов.	0

Критерии оценки решения задачи

Критерии	Количество баллов
Знание сформировано полностью / Умение сформировано полностью / Навык сформирован полностью. Ответ дан полностью, ответ верный, ответ дан с использованием действующих нормативных правовых актов, актов высших судов и иной необходимой судебной практики, студент точно использует юридическую терминологию, ответ изложен последовательно, ответ	25

развёрнутый, аргументированный.	
Знание сформировано, но имеет несущественные недостатки / Умение сформировано, но имеет несущественные недостатки / Навык сформирован, но имеет несущественные недостатки. Ответ дан полностью, ответ верный, ответ дан с использованием действующих нормативных правовых актов, актов высших судов и иной необходимой судебной практики, студент точно использует юридическую терминологию, но ответ изложен непоследовательно, ответ односложный, неаргументированный.	20
Знание сформировано частично / Умение сформировано частично / Навык сформирован частично. Ответ дан не полностью либо ответ частично верный, ответ дан с использованием действующих нормативных правовых актов, но изложен непоследовательно, ответ односложный, неаргументированный.	10
Знание не сформировано / Умение не сформировано / Навык не сформирован. Ответ неверный либо ответ отсутствует, либо дан с использованием недействующих нормативных правовых актов.	0

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«РОССИЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРАВОСУДИЯ»
ПРИВОЛЖСКИЙ ФИЛИАЛ

ОСНОВНАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА
по специальности 40.04.05 Судебная и прокурорская деятельность
(квалификация (степень) «специалитет»)

Дисциплина Исполнение предпринимательских договоров

Билет для зачета №
(Образец)

1. Понятие предпринимательского договора.
2. Задача:

ООО «Эталон» и ООО «МБЛ-ГРУПП» в виду значительного расстояния между местами нахождения организаций решили заключить договор посредством электронной почты. Сначала бумажный экземпляр договора был подписан генеральным директором ООО «Эталон», а скан-копия документа отправлена в ООО «МБЛ-ГРУПП», где была распечатана, подписана директором и уже подписанная обеими сторонами копия была направлена в ООО «Эталон» электронной почтой. В дальнейшем ООО «МБЛ-ГРУПП» отказалось от исполнения договора, ссылаясь на его незаключенность. Сможет ли ООО «Эталон» понудить ООО «МБЛ-ГРУПП» к исполнению обязательств в судебном порядке?

Заведующий кафедрой _____ /Е.Ю. Малышева/

Оценка успеваемости обучающихся **на очной форме обучения** проводится по 100-бальной шкале в соответствии с положением «О рейтинговой системе оценки успеваемости обучающихся» (утверждено приказом Ректора № 89 от 23.03.2017 года).

Для студентов очной формы обучения оценка знаний осуществляется в баллах с учетом:

- оценки за работу в семестре;
- оценки итоговых знаний в ходе дифференцированного зачета

Распределение максимальных баллов по видам работы в семестре:

№ п/п	Вид отчетности	Баллы
1.	оценка за посещаемость учебных занятий	до 14
2.	оценка результатов учебных занятий:	
	работа на семинарских занятиях – контрольный опрос разбор конкретных правовых ситуаций, участие в деловой игре, лабораторный практикум, выступление с темой реферата	до 26
3.	Зачет	до 60
	Итого:	до 100

Оценка успеваемости обучающихся **на заочных формах обучения** проводится по 100-бальной шкале в соответствии с положением «О балльной системе оценки знаний обучающихся по очно-заочной и заочной форме обучения» (утверждено приказом Ректора № 88 от 23.03.2017 года).

Текущий контроль успеваемости студентов заочной формы обучения осуществляется в баллах. За работу в семестре обучающийся может получить максимально 40 баллов, из них:

- до 10 баллов за посещаемость учебных занятий;
- до 10 баллов начисляется преподавателем за результаты занятий;
- до 20 баллов начисляется за выполнение контрольной работы;

Распределение максимальных баллов по видам работы:

№ п/п	Вид отчетности	Баллы
1.	оценка за посещаемость учебных занятий	до 10
2.	оценка качества работы студента в семестре:	
	работа на семинарских занятиях – контрольный опрос разбор конкретных правовых ситуаций, участие в деловой игре, лабораторный практикум, выступление с темой реферата	до 10
3.	оценки за письменную контрольную работу	до 20

4.	Зачет	до 60
	Итого:	до 100

Баллы, полученные на экзамене, суммируются с полученными в ходе изучения дисциплины и получившаяся итоговая сумма баллов переводится в традиционную оценку:

до 36 баллов – неудовлетворительно,

37-58 баллов – удовлетворительно,

59-79 баллов – хорошо,

80-100 баллов – отлично.